ROZSZERZONY SKONSOLIDOWANY RAPORT

GRUPY KAPITAŁOWEJ
ULMA Construccion Polska S.A.

ZA II KWARTAŁ 2008 R.

Informacje ogólne

- **Przedmiot działalności**

Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. (zwanej dalej Grupą) są:
- produkcja, dzierżawa i sprzedaż rusztowań i deskowań budowlanych,
- wykonywanie na zlecenie projektów zastosowań deskowań i rusztowań,
- eksport usług budowlanych świadczonych przez spółki Grupy,
- sprzedaż materiałów i surowców budowlanych oraz akcesoriów do betonu,
- działalność transportowa i sprzętowa, w tym sprzedaż i dzierżawa sprzętu budowlanego.

Jednostka dominująca ULMA Construccion Polska S.A. jest spółką akcyjną (Spółka). Spółka rozpoczęła działalność 14 lutego 1989 roku pod nazwą Bauma Sp. z o.o., jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (z o.o.) i została zarejestrowana w Rep. Nr A.II – 2791. Dnia 15 września 1995 roku została przekształcona w spółkę akcyjną zawiązaną aktem notarialnym przed notariuszem Robertem Dorem w Kancelarii Notarialnej w Warszawie i zarejestrowana w Rep. Nr A 5500/95. W dniu 29 października 2001 roku Sąd Rejonowy w Warszawie, XX wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu Spółki do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000055818. W dniu 6 listopada 2006 Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, w Uchwale numer 1, postanowiło dokonać zmiany nazwy Spółki z dotychczasowej nazwy BAUMA S.A. na ULMA Construccion Polska S.A. Stosowny wpis do Krajowego Rejestru Sądowego został dokonany w dniu 14 listopada 2006 r.

- **Siedziba**

ULMA Construccion Polska S.A. (jednostka dominująca Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.)
ul. Klasyków 10
03-115 Warszawa

- **Rada Nadzorcza i Zarząd Spółki**

Rada Nadzorcza

Cristóbal Alvarez Estarta	Przewodniczący Rady Nadzorczej do 4 czerwca 2008 r.
Aitor Ayastuy Ayastuy	Przewodniczący Rady Nadzorczej od 21 lipca 2008 r.
Lourdes Urzelai Ugarte	Wiceprzewodnicząca Rady Nadzorczej
Ander Ollo Odriozola	Członek Rady Nadzorczej
Ernesto Maestre Escudero	Członek Rady Nadzorczej
Pedro Telleria Goenaga	Członek Rady Nadzorczej
Felix Esperesate Gutierrez	Członek Rady Nadzorczej od 21 lipca 2008 r.

Zarząd

Andrzej Kozłowski	Prezes Zarządu,
Krzysztof Orzełowski	Członek Zarządu,
José Ramón Anduaga Aguirre	Członek Zarządu,
José Irizar Lasa	Członek Zarządu,
Andrzej Sterczyński	Członek Zarządu

- **Biegły rewident**

KPMG Audyt Sp. z o.o.
ul. Chłodna 51
00-867 Warszawa
Spółka wpisana jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod pozycją 458.

- **Banki**

BRE Bank S.A.,
PEKAO S.A.,
FORTIS BANK POLSKA S.A.
PKO Bank Polski S.A.

- **Notowania na giełdach**

Spółka notowana jest na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie („GPW").
Symbol na GPW: ULM.

	Stan na dzień:			
	30 czerwca 2008 r.	**31 marca 2008 r.**	**31 grudnia 2007 r.**	**30 czerwca 2007 r.**
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe				
1. Rzeczowe aktywa trwałe	386 124	360 381	287 997	228 255
2. Wartości niematerialne	794	760	796	694
3. Udziały w jednostkach stowarzyszonych	151	551	119	-
4. Inne aktywa trwałe	4 481	4 495	4 509	-
	391 550	**366 187**	**293 421**	**228 949**
II. Aktywa obrotowe				
1. Zapasy	26 627	22 721	21 302	18 453
2. Należności handlowe oraz pozostałe należności	59 697	58 765	52 776	45 029
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	-	-	552	-
4. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4 718	12 376	29 838	63 511
	91 042	**93 862**	**104 468**	**126 993**
Aktywa razem	**482 592**	**460 049**	**397 889**	**355 942**
KAPITAŁY WŁASNE I ZOBOWIĄZANIA				
I. Kapitał własny				
1. Kapitał podstawowy	10 511	10 511	10 511	10 511
2. Kapitał zapasowy - nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	114 990	114 990	114 990	114 990
3. Różnice kursowe z konsolidacji	(514)	(779)	(699)	(488)
4. Zatrzymane zyski, w tym:	134 648	128 464	116 495	90 040
a) Zysk netto okresu obrotowego	*18 153*	*11 969*	*50 881*	*24 426*
Kapitał własny razem	**259 635**	**253 186**	**241 297**	**215 053**
II. Zobowiązania				
1. Zobowiązania długoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	140 239	116 916	82 710	76 479
b. Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 117	754	714	1 563
c. Zobowiązania długoterminowe z tytułu świadczeń emerytalnych	54	43	43	28
d. Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	181	221	280	234
	142 591	**117 934**	**83 747**	**78 304**
2. Zobowiązania krótkoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	22 700	15 815	10 562	7 613
b. Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	9	1 088	4	915
c. Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	164	170	155	1 350
d. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	57 493	71 856	62 124	52 707
	80 366	**88 929**	**72 845**	**62 585**
Zobowiązania razem	**222 957**	**206 863**	**156 592**	**140 889**
Kapitał własny i zobowiązania razem	**482 592**	**460 049**	**397 889**	**355 942**

	II kwartał 2008 r. okres od 1.04. do 30.06.2008 r.	**2 kwartały 2008 r. okres od 1.01. do 30.06.2008 r.**	**II kwartał 2007 r. okres od 1.04. do 30.06.2007 r.**	**2 kwartały 2007 r. okres od 1.01. do 30.06.2007 r.**
Przychody ze sprzedaży	60 838	126 012	55 286	104 424
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(43 852)	(87 841)	(33 944)	(63 117)
I. Zysk brutto ze sprzedaży	**16 986**	**38 171**	**21 342**	**41 307**
Koszty sprzedaży i marketingu	(1 601)	(3 398)	(1 929)	(3 626)
Koszty ogólnego zarządu	(4 542)	(7 178)	(2 102)	(4 296)
Inne straty netto	(909)	(1 187)	(227)	(364)
II. Zysk operacyjny	**9 934**	**26 408**	**17 084**	**33 021**
Przychody finansowe	105	332	330	546
Koszty finansowe	(2 573)	(4 552)	(1 450)	(3 191)
Koszty finansowe netto	*(2 468)*	*(4 220)*	*(1 120)*	*(2 645)*
Udział w zyskach (stratach) w spółkach stowarzyszonych	57	(30)	-	-
III. Zysk przed opodatkowaniem	**7 523**	**22 158**	**15 964**	**30 376**
Podatek dochodowy bieżący	24	(2 602)	(3 109)	(7 743)
Podatek dochodowy odroczony	(1 363)	(1 403)	(10)	1 793
IV. Zysk netto okresu obrotowego	**6 184**	**18 153**	**12 845**	**24 426**
w tym:				
Przypadający na właścicieli z jednostki dominującej	6 184	18 153	12 845	24 426
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	5 255 632	5 255 632	5 255 632	5 024 465
Podstawowy i rozwodniony zysk przypadający na jedną akcję w okresie obrotowym (w zł na jedną akcję)	1,18	3,45	2,44	4,86

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Różnice kursowe z konsolidacji	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2006 r.	**9 781**	**25 776**	**(403)**	**65 614**	**100 768**
Wynik finansowy netto	-	-	-	50 881	50 881
Zmiany kursów walut	-	-	(296)	-	(296)
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	-	89 944
Suma zmian w skonsolidowanym kapitale własnym ujętych za rok 2007	730	89 214	(296)	50 881	140 529
Stan na 31.12.2007 r.	**10 511**	**114 990**	**(699)**	**116 495**	**241 297**
Wynik finansowy netto	-	-	-	18 153	18 153
Zmiany kursów walut	-	-	185		185
Suma zmian w skonsolidowanym kapitale własnym ujętych za 2 kwartały 2008 r.	-	-	185	18 153	18 338
Stan na 30.06.2008 r.	**10 511**	**114 990**	**(514)**	**134 648**	**259 635**

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Różnice kursowe z konsolidacji	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2006 r.	**9 781**	**25 776**	**(403)**	**65 614**	**100 768**
Wynik finansowy netto	-	-	-	24 426	24 426
Zmiany kursów walut	-	-	(85)	-	(85)
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	-	89 944
Suma zmian w skonsolidowanym kapitale własnym ujętych za I półrocze 2007 r.	730	89 214	(85)	24 426	114 285
Stan na 30.06.2007 r.	**10 511**	**114 990**	**(488)**	**90 040**	**215 053**

	II kwartał 2008 r. okres od 1.04. do 30.06.2008 r.	2 kwartały 2008 r. okres od 1.01. do 30.06.2008 r.	II kwartał 2007 r. okres od 1.04. do 30.06.2007 r.	2 kwartały 2007 r. okres od 1.01. do 30.06.2007 r.
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej				
Zysk netto okresu obrotowego	**6 184**	**18 153**	**12 845**	**24 426**
Korekty:				
- Podatek dochodowy	1 338	4 005	3 119	5 950
- Amortyzacja środków trwałych	15 437	29 062	9 605	18 490
- Amortyzacja wartości niematerialnych	85	250	130	253
- Wartość netto sprzedanych szalunków – środków trwałych	6 968	12 050	5 218	9 815
- Udział w wyniku finansowym jednostek stowarzyszonych	487	575	-	-
- Odsetki otrzymane	(71)	(287)	-	-
- Koszty odsetek	2 603	4 459	1 388	2 933
- (Zyski)/Straty z tytułu różnic kursowych	-	-	(42)	(10)
Zmiany stanu kapitału obrotowego:	-			
- Zapasy	(3 906)	(5 325)	1 209	(3 165)
- Należności handlowe oraz pozostałe należności	(932)	(6 921)	387	(832)
- Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	(4 310)	5 421	9 995	10 929
- Rezerwy na zobowiązania i inne obciążenia	12	12	-	-
	23 895	**61 454**	**43 854**	**68 789**
Podatek dochodowy zapłacony	(1 064)	(2 044)	(2 961)	(6 951)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	**22 831**	**59 410**	**40 893**	**61 838**
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(57 978)	(149 108)	(42 140)	(65 746)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	22	30	1	7
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	(163)	(248)	(9)	(84)
Nabycie aktywów finansowych	-	(607)	-	-
Odsetki otrzymane	71	287	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	**(58 048)**	**(149 646)**	**(42 148)**	**(65 823)**
Wpływy z emisji akcji	-	-	89 944	89 944
Otrzymane kredyty i pożyczki	29 834	70 547	3 325	13 121
Spłata kredytów i pożyczek	(2 412)	(4 442)	(26 287)	(29 625)
Płatności z tytułu leasingu finansowego	(46)	(93)	(1 151)	(2 242)
Odsetki zapłacone	(2 603)	(4 459)	(1 378)	(2 923)
Inne	-	-	-	20
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	**24 773**	**61 553**	**64 453**	**68 295**
Zwiększenie/(Zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	**(10 444)**	**(28 683)**	**63 198**	**64 310**
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na początek okresu	11 599	29 838	(152)	(1 264)
(Straty)/Zyski kursowe z tytułu wyceny środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	-	-	-	-
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na koniec okresu	**1 155**	**1 155**	**63 046**	**63 046**

Noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Podstawowe zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Opisane zasady zastosowane zostały we wszystkich prezentowanych okresach w sposób ciągły.

A) Podstawa sporządzania

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2008 roku Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A., dla której jednostką dominującą jest ULMA Construccion Polska S.A. z siedzibą w Warszawie sporządzone zostało zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa"

Niniejsze sprawozdanie sporządzone zostało według zasady kosztu historycznego z wyjątkiem aktywów i zobowiązań finansowych (pochodnych instrumentów finansowych) wycenianych według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat

B) Konsolidacja

Jednostki zależne to wszelkie jednostki (w tym jednostki specjalnego przeznaczenia), w odniesieniu od których Grupa ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, co zwykle towarzyszy posiadaniu większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących. Przy dokonywaniu oceny, czy Grupa kontroluje daną jednostkę uwzględnia się istnienie i wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować lub zamienić. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przestaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli. Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt przejęcia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przyjętych na dzień wymiany, powiększoną o koszty bezpośrednio związane z przejęciem. Możliwe do zidentyfikowania aktywa nabyte oraz zobowiązania w tym zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia, niezależnie od wielkości ewentualnych udziałów mniejszości. Nadwyżkę kosztu przejęcia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuję się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnice ujmuję się bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Transakcje, rozrachunki i nie zrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy są eliminowane. Nie zrealizowane straty również podlegają eliminacji, chyba że transakcja dostarcza dowodów na utratę wartości przez przekazany składnik aktywów. Zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne zostały zmienione, tam gdzie było to konieczne, dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

C) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

1. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym Grupy wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym znacząca część Grupy prowadzi działalność (waluta funkcjonalna). Walutą funkcjonalną jednostki dominującej jest złoty polski, który stanowi jednocześnie walutę prezentacji sprawozdań finansowych Grupy.

2. Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz z tytułu wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się odpowiednio w rachunku zysków i strat. Różnice kursowe, zarówno dodatnie jak i ujemne dotyczące działalności inwestycyjnej i finansowej zaliczane są do kosztów finansowych.
Różnice kursowe dotyczące realizacji i wyceny bilansowej rozrachunków handlowych powiększają lub pomniejszają pozycje przychodowe lub kosztowe z którymi są operacyjnie powiązane.
Jako kurs zamknięcia danej waluty stosowany dla celów wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych, Grupa przyjmuje średni kurs danej waluty ogłaszany przez NBP na dzień bilansowy.

3. Spółki zagraniczne

Sprawozdania finansowe spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej ULMA POLSKA, dla których waluty funkcjonalne różnią się od waluty prezentacji, przeliczane są na walutę prezentacji w sposób następujący:

a) aktywa i zobowiązania przeliczane są według kursu zamknięcia obowiązującego na dzień bilansowy,
b) przychody i koszty w rachunku zysków i strat przelicza się według kursu średniego stanowiącego średnią arytmetyczną kursów zamknięcia obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie obliczeniowym,
c) wszystkie wynikające stąd różnice kursowe ujmuje się jako odrębny składnik kapitału własnego.

4. Kursy wymiany walut i inflacja

	Średni kurs wymiany złotego do hrywny (UAH) opublikowany przez Narodowy Bank Polski	Średni kurs wymiany złotego do Euro opublikowany przez Narodowy Bank Polski	Zmiana indeksu cen towarów i usług konsumpcyjnych opublikowana przez Główny Urząd Statystyczny
31 marca 2008 r.	0,4457	3,5258	1,5%
6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2008 r.	0,4617	3,4776	-
30 czerwca 2008 r.	0,4662	3,3542	4,2%
31 grudnia 2007 r.	0,4814	3,5820	2,5%
6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	0,5738	3,8486	-
30 czerwca 2007 r.	0,5562	3,7658	1,2%

D) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe wykazywane w bilansie obejmują środki pieniężne w kasie i w banku, należności handlowe oraz pozostałe należności, aktywa finansowe wykazywane według wartości godziwej rozliczane przez wynik finansowy, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania, a także kredyty i pożyczki. Przyjęte metody prezentacji i wyceny poszczególnych instrumentów finansowych zawarto w punktach poniżej opisujących przyjęte zasady rachunkowości. Pochodne instrumenty finansowe są początkowo ujmowane według wartości godziwej na moment zawarcia kontraktu. Później wartość ich jest aktualizowana do aktualnej wartości godziwej. Posiadane przez Grupę instrumenty pochodne nie kwalifikują się do rachunkowości zabezpieczeń, w związku z czym wynik ich wyceny do wartości godziwej jest odnoszony na rachunek zysków i strat (w pozycji inne zyski/straty netto).

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki świadczące o utracie wartości składników aktywów finansowych. Jeżeli występują tego typu zdarzenia Grupa ujmuje w rachunku zysków i strat skumulowaną stratę określaną jako różnica pomiędzy wartością bilansową a aktualną wartością godziwą dokonując jednocześnie obniżenia wartości bilansowej danego składnika aktywów.

E) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe stanowiące budynki, maszyny i urządzenia wykorzystywane do produkcji, dostarczania produktów i świadczenia usług lub w celach zarządzania, wycenione zostały na dzień bilansowy według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszone o skumulowane umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Do ceny nabycia lub kosztów wytworzenia określających wartość początkową środków trwałych nie zalicza się kosztów obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe), tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Późniejsze nakłady nie zwiększające początkowej wartości użytkowej danego składnika majątku trwałego, obciążają koszty okresu, w którym zostały poniesione.

Grunty stanowiące własność Grupy wykazywane są według ceny nabycia i nie podlegają amortyzacji. Pozostałe środki trwałe umarzane są metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej pomniejszonej o ewentualną wartość końcową w czasie ich użytkowania dla poszczególnych grup rodzajowych.
Zastosowane okresy użytkowania dla poszczególnych grup rodzajowych składników majątku trwałego są następujące (w latach):

- budynki i budowle	25 – 40
- inwestycje w obcych obiektach	10
- maszyny i urządzenia techniczne	3 – 20
- wyposażenie, systemy szalunkowe i inne środki trwałe	5 – 7

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych dokonuje się na każdy dzień bilansowy i w razie potrzeby dokonuje się ich korekty.

W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwaną, jego wartość bilansową obniża się do poziomu wartości odzyskiwanej (nota 1I).

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje się w rachunku zysków i strat.

F) Leasing – rachunkowość leasingobiorcy (korzystającego)

Leasing aktywów, przy którym znacząca część ryzyka i korzyści wynikających z tytułu własności faktycznie pozostają udziałem leasingodawcy, stanowi leasing operacyjny. Opłaty leasingowe, którymi Grupa jest obciążana w ramach leasingu operacyjnego obciążają rachunek zysków i strat liniowo przez okres obowiązywania umowy leasingowej.

Leasing rzeczowych aktywów trwałych, przy którym Grupa przejmuje znaczącą część ryzyka i pożytków wynikających z tytułu własności, stanowi leasing finansowy. Przedmiot leasingu finansowego ujmuje się w aktywach z dniem rozpoczęcia leasingu według niższej z dwóch kwot: wartości godziwej przedmiotu leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe poniesione w okresie sprawozdawczym w części dotyczącej rat kapitałowych pomniejszają część kapitałową zobowiązania z tytułu leasingu finansowego, pozostała część stanowiąca część odsetkową obciąża koszty finansowe okresu. Rozdzielenie opłat leasingowych na część kapitałową i część odsetkową dokonywane jest w taki

sposób, aby uzyskać dla każdego okresu stałą stopę procentową w stosunku do pozostałej do spłacenia kwoty zobowiązania.
Rzeczowe aktywa trwałe będące przedmiotem leasingu finansowego zostały wykazane w bilansie na równi z pozostałymi składnikami majątku trwałego i podlegają umorzeniu według takich samych zasad. Jeżeli brak jest wiarygodnej pewności, że po zakończeniu umowy leasingu Grupa otrzyma prawo własności, aktywa są amortyzowane w okresie krótszym spośród okresu leasingu i okresu ekonomicznej użyteczności.

G) Leasing – rachunkowość leasingodawcy (finansującego)

Leasing jest umową, na mocy której w zamian za opłatę lub serię opłat leasingodawca (finansujący) przekazuje leasingobiorcy (korzystającemu) prawo użytkowania danego składnika aktywów przez uzgodniony okres. W razie oddania aktywów w leasing operacyjny, dany składnik aktywów wykazuje się w bilansie zgodnie z jego charakterem (rodzajem). Przychody z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się przez okres leasingu metodą liniową.

Przedmiotem krótkoterminowego leasingu operacyjnego są środki trwałe należące do Grupy „Systemy szalunkowe oraz pozostałe środki trwałe".

H) Wartości niematerialne

1. Oprogramowanie

Zakupione licencje na oprogramowanie komputerowe aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na ich zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania. Aktywowane koszty odpisuje się przez szacowany okres użytkowania oprogramowania 2– 5 lat.

2. Patenty i know-how

Patenty i know-how posiadają ograniczony (w znaczeniu skończony) okres ekonomicznej użyteczności i wykazywane są w bilansie według kosztu historycznego pomniejszonego o dotychczasowe umorzenie. Amortyzację nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia kosztu przez szacowany okres użytkowania (17 lat).

I) Utrata wartości aktywów trwałych

Aktywa trwałe podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości w przypadku wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość niezrealizowania wartości bilansowej posiadanych składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Ustalone w wyniku analizy (test na utratę wartości) kwoty odpisów aktualizujących obniżają wartość bilansową aktywa, którego dotyczą i odnoszone są w koszty okresu. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwana to wyższa z dwóch kwot: wartość godziwa pomniejszona o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej (odzwierciedlonej wartością bieżącą przepływów pieniężnych powiązanych z danym składnikiem aktywów). Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Aktywa nie finansowe inne niż wartość firmy, które podlegały w przeszłości utracie wartości podlegają przeglądowi pod kątem możliwego odwrócenia odpisu na każdą datę bilansową.

J) Inwestycje

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży
Inwestycje Grupy obejmują wartość udziałów i akcji w jednostkach innych niż jednostki zależne i stowarzyszone. Inwestycje w pozostałych jednostkach prezentowane są jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, ponieważ Zarząd nie zamierza zbyć tych inwestycji w ciągu następnych 12 miesięcy. Inwestycje ujmowane są początkowo według wartości godziwej powiększonej o dodatkowe koszty transakcyjne. Zwiększenia wartości inwestycji z tytułu aktualizacji do wartości godziwej odnoszone są na kapitały własne. Zmniejszenia wartości inwestycji, w odniesieniu do których dokonano wcześniej zwiększeń, pomniejszają kapitał z aktualizacji wyceny. Wszystkie pozostałe zmniejszenia wynikające z utraty wartości obciążają rachunek zysków i strat. W przypadku instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży, dla których nie można w sposób wiarygodny określić wartości godziwej (nie istnieje aktywny rynek dla tych instrumentów), dokonuje się wyceny według kosztu nabycia instrumentu finansowego pomniejszonego o odpisy aktualizujące jego wartość.

K) Zapasy

Zapasy surowców, materiałów, półproduktów i wyrobów gotowych oraz zakupionych towarów są wycenione na dzień bilansowy według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia (kosztu wytworzenia) lub możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Koszt wyrobów gotowych i produkcji w toku obejmuje koszty projektowe, wartość zużytych surowców, robociznę bezpośrednią, inne koszty bezpośrednie i odpowiadające im wydziałowe koszty produkcji (oparte o normalne zdolności produkcyjne), nie obejmuje natomiast kosztów finansowania zewnętrznego.

Cena sprzedaży netto stanowi cenę sprzedaży dokonywanej w toku normalnej działalności gospodarczej, pomniejszoną o szacowane koszty zakończenia produkcji i zmienne koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.
Wycena rozchodu zapasów dokonywana jest zgodnie z zasadą „pierwsze weszło, pierwsze wyszło"(FIFO) z wyjątkiem surowców i materiałów do produkcji szalunków, których rozchód wyceniany jest według średnioważonych cen zakupu.
W razie konieczności tworzone są odpisy aktualizujące wartość zapasów przestarzałych, niezbywalnych i wadliwych.

Półprodukty, produkcja w toku i wyroby gotowe obejmujące szalunki i ich części składowe wyprodukowane przez Grupę mogą być przeznaczone na sprzedaż bądź zaliczone do środków trwałych jako elementy przeznaczone do dzierżawy. Grupa ujmuje szalunki jako rzeczowe aktywa trwałe w momencie wprowadzenia na magazyn wyrobów przeznaczonych na wynajem.

L) Należności handlowe oraz pozostałe należności

Należności handlowe są rozpoznawane początkowo według wartości godziwej, a następnie wycenia się je według metody zamortyzowanego kosztu stosując efektywną stopę procentową i pomniejsza o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Należności handlowe uznane jako nieściągalne są odpisywane w koszty w momencie określenia jako nieściągalne. W przypadku, gdy Zarząd uzna za prawdopodobne, że Grupa nie zdoła odzyskać kwot należnych w ich oryginalnej wartości, dokonywany jest odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości. Kwota odpisu aktualizującego odpowiada różnicy pomiędzy wartością księgową, a bieżącą wartością oczekiwanych przyszłych przepływów pieniężnych, zdyskontowaną efektywną stopą procentową. Zmiany wartości odpisów aktualizujących wartość należności handlowych są odnoszone do rachunku zysków i strat, w ciężar kosztów sprzedaży i marketingu, w okresie, w którym następuje zmiana.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

W pozycji bilansowej „Należności handlowe oraz pozostałe należności" wykazywana jest również aktywowana kwota wydatków poniesionych w danym roku obrotowym a dotyczących następnych okresów sprawozdawczych. Ich wartość została wiarygodnie określona i spowodują w przyszłości wpływ korzyści ekonomicznych.

M) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według wartości godziwej odpowiadającej wartości nominalnej. Składają się na nie środki pieniężne w kasie i banku, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności o pierwotnym terminie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy.
Saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów pomniejszonych o nie spłacone kwoty kredytów w rachunku bieżącym.
Kredyty w rachunku bieżącym w bilansie wykazywane są w pozycji pasywów – kredyty i pożyczki krótkoterminowe.

N) Kapitały

Kapitał podstawowy

Akcje zwykłe są klasyfikowane jako kapitał własny. Kapitał podstawowy wykazywany jest według wartości nominalnej akcji. Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej pomniejszona o koszty bezpośrednio związane z wyemitowaniem nowych akcji wykazywana jest jako kapitał zapasowy.

Zatrzymane zyski

W pozycji bilansowej zyski zatrzymane ujmuje się skumulowane, zatrzymane zyski i straty wypracowane przez Grupę w poprzednich okresach obrotowych oraz wynik finansowy bieżącego roku obrotowego.

O) Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według wartości godziwej pomniejszonej o poniesione koszty transakcyjne. W następnych okresach, wycenia się te kredyty i pożyczki według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.
Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych, chyba że Grupa posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty zobowiązania o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

P) Rezerwy

Rezerwy tworzone są na istniejące (prawne lub wynikające z prawa zwyczajowego) zobowiązanie Grupy będące wynikiem zdarzeń przeszłych, jeśli istnieje prawdopodobieństwo konieczności wydatkowania zasobów Grupy w celu zaspokojenia tego zobowiązania i jeśli można w sposób wiarygodny ustalić jego szacunkową wartość.

Q) Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów

W pozycji bilansowej „Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania" wykazywane są przez Grupę:

- szacowane, w sposób wiarygodny, wartości kosztów poniesionych w danym okresie sprawozdawczym, nie zafakturowane przez dostawców do dnia bilansowego. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów, z zachowaniem zasady ostrożności.
- Rozliczenia międzyokresowe przychodów obejmujące w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

R) Istotne estymacje i oszacowania księgowe

Sporządzając sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej Zarząd dokonuje określonych szacunków księgowych, uwzględnia własną wiedzę i szacunki w odniesieniu do przewidywanych zmian analizowanych wielkości. Rzeczywiste wielkości mogą różnić się od oszacowanych. Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych określana jest przy wykorzystaniu szacunków dotyczących okresów użyteczności poszczególnych grup środków trwałych. Przyjęte okresy użyteczności rzeczowych aktywów trwałych podlegają okresowej weryfikacji na podstawie analiz przeprowadzanych przez Grupę.
Należności są weryfikowane pod kątem utraty wartości w przypadku zaistnienia przesłanek wskazujących na niemożność ich odzyskania. W takiej sytuacji wartość odpisów aktualizujących wartość należności jest określana na bazie szacunków przygotowanych przez Grupę.

S) Przychody

Przychody obejmują wartość godziwą przychodów ze sprzedaży produktów towarów i usług po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i opusty.
Grupa ujmuje przychody ze sprzedaży, kiedy kwotę przychodów można wiarygodnie zmierzyć, prawdopodobne jest, że jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne oraz spełnione zostały konkretne opisane niżej kryteria dla każdego rodzaju działalności Grupy.

1. Przychody ze sprzedaży produktów i towarów

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów i produktów zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób a ściągalność należności jest wystarczająco pewna.
W tej kategorii ujmowane są również przychody ze sprzedaży systemów szalunkowych będących składnikami rzeczowych aktywów trwałych. Wynik na sprzedaży innych składników rzeczowych aktywów trwałych są wykazywane w innych zyskach / (stratach) netto.
W przypadku sprzedaży krajowej momentem uznania przychodu ze sprzedaży produktów lub towarów jest moment wydania produktów lub towarów nabywcy z magazynu Grupy. W przypadku sprzedaży eksportowej i wewnątrzwspólnotowej dostawy towarów moment ujęcia przychodów uzależniony jest od warunków dostawy określonych zgodnie z Incoterms 2000, zapisanych w realizowanym kontrakcie. Dla kontraktów zawartych na warunkach FCA (lub EXW) moment uznania przychodów ze sprzedaży stanowi moment wydania produktów lub towarów odbiorcy z magazynu Grupy. Dla kontraktów zawartych na warunkach CPT i CIP przychody ze sprzedaży produktów i towarów ujmowane są w dacie potwierdzenia przez klienta odbioru dostawy.

2. Przychody ze sprzedaży usług

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą przede wszystkim usług dzierżawy deskowań budowlanych.

Przychody ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym świadczono usługi w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac do całości usług do wykonania jeśli:

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień ujmowania przychodów może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

3. Odsetki

Przychody z tytułu odsetek ujmuje się według zasady memoriałowej metodą efektywnej stopy procentowej. Przychody te dotyczą opłat za użytkowanie środków pieniężnych przez spółki należące do Grupy. Jeżeli należność traci na wartości, Grupa obniża jej wartość bilansową do poziomu wartości odzyskiwanej, równej oszacowanym przyszłym przepływom pieniężnym zdyskontowanym według pierwotnej efektywnej stopy procentowej instrumentu, a następnie stopniowo rozlicza się kwotę dyskonta w korespondencji z przychodami z tytułu odsetek.

4. Dywidendy

Przychody z tytułu dywidend ujmuje się w momencie nabycia prawa do otrzymania płatności.

T) Odroczony podatek dochodowy

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód (stratę) podatkową, to się go nie wykazuje. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek (i przepisów) podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

U) Świadczenia pracownicze

Odprawy emerytalne
Świadczenia z tytułu odpraw emerytalnych przypadają do zapłaty w razie nabycia przez pracownika prawa do świadczenia emerytalnego zgodnie z Kodeksem Pracy. Wielkość odprawy emerytalnej należnej pracownikowi, nabywającemu prawa emerytalne, jest liczona w wysokości dodatkowego wynagrodzenia za jeden miesiąc liczonego identycznie jak ekwiwalent za urlop. Grupa ujmuje rezerwy na odprawy emerytalne w wysokości bieżącej wartości szacowanych przyszłych wypływów pieniężnych wynikających z wymogów prawa polskiego. Wartość zobowiązania z tego tytułu jest co roku obliczana przez niezależnych aktuariuszy.

Dodatkowe informacje do raportu kwartalnego

Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących oraz opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W II kwartale 2008 roku przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. wyniosły 60 838 tys. zł i były wyższe od przychodów ze sprzedaży osiągniętych w analogicznym okresie roku 2007 o 10%.

W analizowanym okresie II kwartału 2008 roku zysk brutto ze sprzedaży wyniósł 16 986 tys. zł i był o 20% niższy niż w II kwartale 2007 r. Zysk operacyjny osiągnął poziom 9 934 tys. zł, co daje rentowność operacyjną na poziomie 16%, w analogicznym okresie roku 2007 zysk operacyjny wyniósł 17 084 tys. zł (rentowność operacyjna 31%).

Pomimo niższych zysków osiągniętych w II kwartale 2008 roku na poszczególnych rodzajach działalności Grupa zdołała utrzymać wskaźnik EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja) na poziomie zbliżonym do osiągniętego w analogicznym okresie 2007 roku (25 456 tys. zł w stosunku do 26 819 tys. zł. w II kwartale 2007 r.). Ponadto, wskaźnik EBITDA łącznie za 2 kwartały 2008 r. pozostaje nadal na poziomie wyższym niż w analogicznym okresie roku 2007 (55 720 tys. zł wobec 51 764 tys. zł łącznie za dwa kwartały 2007 roku).

Działalność Grupy Kapitałowej polega głównie na dzierżawie posiadanego majątku (systemów szalunkowych), co charakteryzuje się wysokim poziomem wskaźnika dźwigni operacyjnej.

Fakt ten powoduje, że wolniejsza dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży w stosunku do okresów poprzednich (II kwartał 2008 r. wobec II kwartału 2007 r.: **10%**, I kwartał 2008 r. wobec I kwartału 2007 roku: **33%**) przy rosnących kosztach konsekwentnie rozbudowywanej struktury organizacyjnej i potencjału operacyjnego Grupy (kosztów amortyzacji, struktur handlowych i logistycznych oraz kosztów finansowych), negatywnie obija się na wartości wskaźników rentowności operacyjnej i rentowności netto.

Wspomniana niższa dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży pomiędzy okresami sprawozdawczymi spowodowana jest:

- zauważalnym spowolnieniem tempa uruchamiania dużych projektów inwestycyjnych w Polsce w zakresie budownictwa infrastrukturalnego, gdzie wykorzystywane są specjalistyczne systemy szalunkowe, które Grupa kapitałowa konsekwentnie uzupełniała w swoim portfolio
- osłabieniem koniunktury, a w konsekwencji rysującą się walką konkurencyjną w zakresie budownictwa mieszkaniowego w Polsce.

Niemniej jednak dyscyplina kosztowa prowadzona w Grupie ogranicza negatywne skutki dla osiąganych rezultatów ekonomicznych.

W rezultacie wynik netto osiągnięty w II kwartale 2008 r. wyniósł 6 184 tys. zł wobec 12 845 tys. zł w tym samym okresie 2007 roku.

Grupa w dalszym ciągu kontynuuje proces inwestycyjny dotyczący budowy centrów logistycznych. Rezultaty ekonomiczne związane w efektem skali oraz osiąganą synergią będą oddziaływały pozytywnie na osiąganą rentowność. Nastąpi to po przekazaniu centrów logistycznych do eksploatacji.

Spadek rentowności operacyjnej jest wynikiem kosztów obsługi infrastruktury logistycznej w Grupie ULMA (w tym głównie kosztów amortyzacji) rosnących w ślad za rozbudową tej infrastruktury

zapoczątkowaną w roku 2007 oraz konsekwentną realizacją strategii powiększania potencjału systemów szalunkowych w związku z dalszym rozwijaniem działalności Grupy.

Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie

Wykonywanie prac budowlanych cechuje się dużą sezonowością, co przekłada się bezpośrednio na przychody osiągane ze sprzedaży produktów i usług Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.. Szczególnie niekorzystne warunki pogodowe oraz częste opóźnienia w realizacji inwestycji budżetowych występują zazwyczaj w I kwartale roku. Poprawa omawianych czynników następuje stopniowo w kolejnych kwartałach. W I kwartale roku obrotowego 2007 osiągnięto 22,1% rocznej wartości przychodów ze sprzedaży. W kolejnych kwartałach 2007 roku udział osiąganych przychodów ze sprzedaży wyniósł odpowiednio 24,8% w II kwartale; 25,3% w III kwartale i 27,8% w IV kwartale.

Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W II kwartale 2008 roku nie wystąpiły tego typu operacje.

Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W 2008 roku ULMA Construccion Polska S.A. ani spółki od niej zależne nie wypłacały dywidendy. Na podstawie uchwał WZA zyski wypracowane przez poszczególne Spółki Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. w roku 2007 zostały przeznaczone na podwyższenie kapitałów zapasowych Spółek.

Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.

Nie wystąpiły tego typu zdarzenia.

Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego

Od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego nie nastąpiły zmiany zobowiązań warunkowych oraz aktywów warunkowych.

Informacje dotyczące przychodów i wyników przypadających na poszczególne segmenty branżowe lub geograficzne, określone zgodnie z MSR, w zależności od tego, który podział segmentów jest podziałem podstawowym

Podział podstawowy to podział na segmenty geograficzne

W Grupie Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. wyodrębniono trzy segmenty geograficzne:
- Polska,
- Ukraina
- Pozostałe kraje.

Z uwagi na stosunkowo jednorodny przedmiot działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. nie stosuje się podziału na segmenty branżowe.

Zasady (polityka) rachunkowości przyjęte w stosunku do sprawozdawczości dotyczącej segmentów, a w szczególności odnoszące się do: sposobu wydzielenia segmentów, przypisywania im i wyceny przychodów, kosztów i ustalania wyniku finansowego, sposobu przypisywania segmentom i wyceny aktywów i pasywów oraz metody ustalania cen transferowych.

Segmenty geograficzne określono jako dające się wyodrębnić obszary jednostki gospodarczej wypracowujące środki pieniężne, w ramach których następuje dystrybucja towarów lub świadczenie usług w obrębie określonego środowiska ekonomicznego, podlegające ryzyku i charakteryzujące się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych, różniącym się od tych, które są właściwe dla innych składników działających w odmiennym środowisku ekonomicznym.
Podstawę do określenia dominujących źródeł i rodzajów ryzyka oraz zróżnicowanych stóp zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych charakterystycznych stanowiły dla Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.: wewnętrzna struktura organizacyjna i struktura zarządzania Grupą Kapitałową oraz jej system sprawozdawczości finansowej przeznaczonej dla zarządu.

Zasady rachunkowości
Zasady rachunkowości segmentu są zasadami rachunkowości przyjętymi do sporządzania i prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej, jak również zasadami rachunkowości, które odnoszą się konkretnie do sprawozdawczości dotyczącej segmentów.

Przychody segmentu
Przychody segmentu są przychodami osiąganymi bądź to ze sprzedaży zewnętrznym klientom bądź z transakcji z innymi segmentami Grupy, które są wykazywane w rachunku zysków i strat Grupy i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu wraz z odpowiednią częścią przychodów Grupy, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu. Do przychodów segmentu nie zalicza się:
a) przychodu z tytułu odsetek lub dywidend, łącznie z odsetkami uzyskanymi z zaliczek przekazanych lub pożyczek udzielonych innym segmentom, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy lub
b) zysków ze sprzedaży inwestycji lub zysków wynikających z wygaśnięcia zadłużenia, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy.

Do przychodów segmentu zalicza się udziały jednostki gospodarczej w zyskach lub stratach jednostek stowarzyszonych, wspólnych przedsięwzięć lub pozostałych inwestycji finansowych konsolidowanych metodą praw własności, pod warunkiem jednak, że powyższe pozycje są zawarte w skonsolidowanych lub ogólnych przychodach jednostki gospodarczej.

Koszty segmentu
Koszty segmentu są kosztami składającymi się z kosztów sprzedaży zewnętrznym klientom oraz kosztów transakcji realizowanych z innymi segmentami w ramach Grupy, które wynikają z działalności operacyjnej danego segmentu i dają się bezpośrednio przyporządkować do tego segmentu wraz z odpowiednią częścią Grupy, które w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do danego segmentu. Do kosztów segmentu nie zalicza się:

a) odsetek, łącznie z odsetkami z tytułu zaliczek lub pożyczek uzyskanych od innych segmentów, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy,
b) strat na sprzedaży inwestycji lub strat poniesionych wskutek wygaśnięcia zadłużenia, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy,
c) obciążeń z tytułu podatku dochodowego lub
d) ogólnych kosztów administracyjnych, kosztów centrali oraz innych kosztów powstających na poziomie Grupy, które dotyczą Grupy jako całości. Jednakże niekiedy koszty występujące na poziomie Grupy ponoszone są na rzecz segmentu. Takie koszty stanowią koszty segmentu, jeżeli dotyczą działalności operacyjnej segmentu i można je w oparciu o racjonalne przesłanki bezpośrednio przyporządkować lub przypisać do segmentu.

Wynik segmentu
Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu. Wynik segmentu ustala się przed wprowadzeniem korekt z tytułu udziałów mniejszości.

Aktywa segmentu
Aktywa segmentu są aktywami operacyjnymi wykorzystywanymi przez segment w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.
Jeżeli na wynik segmentu składa się przychód z tytułu odsetek lub dywidend, na aktywa segmentu składają się odpowiednie należności, pożyczki, inwestycje lub inne aktywa powodujące powstawanie przychodów.
Do aktywów segmentu nie zalicza się aktywów powstających z tytułu podatku dochodowego oraz aktywów wykorzystywanych dla potrzeb ogólnych grupy lub na potrzeby centrali.
Aktywa segmentu ustala się po potrąceniu odpowiednich odliczeń, które wykazuje się w bilansie jednostki gospodarczej jako bezpośrednie kompensaty.

Zobowiązania segmentu
Zobowiązania segmentu są zobowiązaniami operacyjnymi powstałymi w wyniku działalności operacyjnej segmentu, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.
Jeżeli na wynik segmentu składają się koszty odsetek, na jego pasywa składają się odpowiadające im oprocentowane zobowiązania.
Do zobowiązań segmentu nie zalicza się zobowiązań z tytułu podatku dochodowego, zobowiązań powiązanych z aktywami, które są przedmiotem leasingu finansowego oraz zobowiązań zaciągniętych w związku z działalnością finansową.
Definicje przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań segmentu dotyczą kwot tych pozycji bilansowych, które dają się bezpośrednio przyporządkować do segmentu oraz kwot takich pozycji, które można przypisać do segmentu w oparciu o racjonalne przesłanki. Grupa odwołuje się do swego wewnętrznego systemu sprawozdawczości finansowej jako punktu wyjścia do określenia, które pozycje mogą być bezpośrednio przyporządkowane lub przypisane do segmentów w oparciu o rozsądne podstawy. Oznacza to, że przyjmuje się założenie, iż kwoty wyodrębnione w segmentach dla potrzeb wewnętrznej sprawozdawczości finansowej dają się bezpośrednio przyporządkować lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do segmentów w celu wyceny przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań segmentu objętego obowiązkiem sprawozdawczym.
Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania segmentu ustala się zanim w ramach procesu konsolidacji dojdzie do wyłączenia sald rozliczeń oraz transakcji prowadzonych między jednostkami gospodarczymi Grupy, z wyjątkiem przypadku, gdy tego rodzaju salda rozliczeń oraz transakcje między jednostkami gospodarczymi grupy kapitałowej dokonują się w obrębie jednego segmentu.

PODZIAŁ PODSTAWOWY WEDŁUG SEGMENTÓW GEOGRAFICZNYCH

1. Segment: Polska - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży (produkcja, handel, usługi) Grupy w Polsce
2. Segment: Ukraina - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży Grupy na rynku ukraińskim (kraj prowadzenia przez Grupę działalności gospodarczej)
3. Segment: pozostałe kraje - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży Grupy na pozostałych rynkach zagranicznych

Wyniki segmentów przedstawiają się następująco:

II kwartał 2008 r. – okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2008 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	68 455	2 720	8 798	-	79 973
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(19 135)	-	-	-	(19 135)
Przychody ze sprzedaży	**49 320**	**2 720**	**8 798**	**-**	**60 838**
Koszty operacyjne	(37 815)	(2 474)	(3 279)	(7 336)	(50 904)
Zysk operacyjny	**11 505**	**246**	**5 519**	**(7 336)**	**9 934**

Przychody finansowe					105
Koszty finansowe					(2 573)
Udział w wynikach podmiotów stowarzyszonych					57
Zysk przed opodatkowaniem					**7 524**
Podatek dochodowy					(1 338)
Zysk netto					**6 184**

2 kwartały 2008 r. – okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	139 684	5 851	21 184	-	166 719
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(40 707)	-	-	-	(40 707)
Przychody ze sprzedaży	**98 977**	**5 851**	**21 184**	**-**	**126 012**
Koszty operacyjne	(69 713)	(5 684)	(12 160)	(12 047)	(99 604)
Zysk operacyjny	**29 264**	**167**	**9 024**	**(12 047)**	**26 408**
Przychody finansowe					332
Koszty finansowe					(4 552)
Udział w wynikach podmiotów stowarzyszonych					(30)
Zysk przed opodatkowaniem					**22 158**
Podatek dochodowy					(4 005)
Zysk netto					**18 153**

II kwartał 2007 r. – okres od 1 kwietnia do 30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	53 235	1 733	14 028	-	68 996
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(13 710)	-	-	-	(13 710)
Przychody ze sprzedaży	**39 525**	**1 733**	**14 028**	**-**	**55 286**
Koszty operacyjne	(22 835)	(1 281)	(9 883)	(4 203)	(38 202)
Zysk operacyjny	**16 690**	**452**	**4 145**	**(4 203)**	**17 084**
Przychody finansowe					330
Koszty finansowe					(1 450)
Zysk przed opodatkowaniem					**15 964**
Podatek dochodowy					(3 119)
Zysk netto					**12 845**

2 kwartały 2007 r. – okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	101 800	2 850	27 391	-	132 041
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(27 617)	-	-	-	(27 617)
Przychody ze sprzedaży	**74 183**	**2 850**	**27 391**	**-**	**104 424**
Koszty operacyjne	(43 934)	(2 086)	(16 862)	(8 521)	(71 403)
Zysk operacyjny	**30 249**	**764**	**10 529**	**(8 521)**	**33 021**
Przychody finansowe					546
Koszty finansowe					(3 191)
Zysk przed opodatkowaniem					**30 376**
Podatek dochodowy					(5 950)
Zysk netto					**24 426**

W II kwartale 2008 roku Grupa zanotowała spadek sprzedaży w segmencie „pozostałe kraje", jednakże udało się w sposób istotny poprawić rentowność operacyjną do poziomu 61% z 30% w analogicznym okresie ubiegłego roku. Było to spowodowane, z jednej strony kryzysem ekonomicznym na rynku nieruchomości w Kazachstanie (niższa sprzedaż) a z drugiej strony wysoką rentownością uzyskaną ze sprzedaży majątku używanego (już w dużym stopniu zamortyzowanego).
W pozostałych segmentach Grupa odnotowała wzrost sprzedaży i spadek rentowności operacyjnej w porównaniu z II kwartałem 2007 r. Powodem tego był zdecydowany przyrost kosztów amortyzacji (o 5.721 tys. zł II kwartał 2008 r. w stosunku do II kwartału 2007 r.) oraz kosztów obsługi logistycznej w ślad za konsekwentną budową potencjału biznesowego (zakupy systemów szalunkowych).

W 2007 roku Grupa zapoczątkowała procesy reorganizacyjne na w/w rynkach, które pozwolą na poprawę osiąganych wyników w kolejnych okresach.

Aktywa i zobowiązania segmentu na dzień bilansowy oraz wydatki inwestycyjne za okres obrotowy przedstawiają się następująco:

30 czerwca 2008 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	449 323	18 615	6 694	7 960	482 592
Zobowiązania segmentu	41 190	4 695	11 662	165 410	222 957

31 marca 2008 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	432 598	13 077	6 464	7 910	460 049
Zobowiązania segmentu	42 495	1 482	27 922	134 964	206 863

31 grudnia 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	373 473	12 386	3 311	8 719	397 889
Zobowiązania segmentu	38 455	1 264	22 448	94 425	156 592

30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	332 605	12 901	1 570	8 866	355 942
Zobowiązania segmentu	31 794	1 038	19 903	88 154	140 889

Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro

WYSZCZEGÓLNIENIE	w tys. zł		w tys. EUR	
	2 kwartały 2008r. od 1.01 do 30.06 2008 r.	**2 kwartały 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.**	**2 kwartały 2008r. od 1.01 do 30.06 2008 r.**	**2 kwartały 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.**
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	126 012	104 424	36 235	27 133
Zysk z działalności operacyjnej	26 408	33 021	7 594	8 580
Zysk przed opodatkowaniem	22 158	30 376	6 372	7 893
Zysk netto	18 153	24 426	5 220	6 347
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	59 410	61 838	17 083	16 068
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(149 646)	(65 823)	(43 031)	(17 103)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	61 553	68 295	17 700	17 745
Przepływy pieniężne netto	(28 683)	64 310	(8 248)	16 710
	30.06.2008 r.	**30.06.2007 r.**	**30.06.2008 r.**	**30.06.2007 r.**
Aktywa razem	482 592	355 942	143 877	94 520
Zobowiązania	222 957	140 889	66 471	37 413
Zobowiązania długoterminowe	142 591	78 304	42 511	20 794
Zobowiązania krótkoterminowe	80 366	62 585	23 960	16 619
Kapitał własny	259 635	215 053	77 406	57 107
Kapitał podstawowy	10 511	10 511	3 134	2 791
Średnioważona liczba akcji	5 255 632	5 024 465	5 255 632	5 024 465
Liczba akcji na dzień bilansowy	5 255 632	5 255 632	5 255 632	5 255 632
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	49,40	40,92	14,71	10,87
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	3,45	4,86	0,99	1,26
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	3,45	4,86	0,99	1,26

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów zostały przeliczone na EUR przy zastosowaniu średnich kursów walut ogłoszonych przez Prezesa NBP, obowiązujących na dzień bilansowy. Średni kurs EUR na dzień 30 czerwca 2008 r. wynosił 3,3542 zł, a na dzień 30 czerwca 2007 r. 3,7658 zł.

Przy przeliczaniu pozycji rachunku zysków i strat oraz pozycji rachunku przepływu środków pieniężnych zastosowano kurs stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, czyli dane za okres 1.01. – 30.06.2008 r. przeliczono wg kursu = 3,4776 zł/EUR, dane za analogiczny okres 2007 r. przeliczono wg kursu = 3,8486 zł/EUR.

Opis organizacji Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A., ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Kontrolę nad Grupą sprawuje ULMA C y E, S. Coop. z siedzibą w Hiszpanii, która według stanu na dzień 30 czerwca 2008 roku posiada 75,49 % akcji Spółki. Pozostałe 24,51 % akcji znajduje się w posiadaniu wielu akcjonariuszy.

W skład Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. wchodzą następujące spółki:

Podmiot dominujący:

- ULMA Construccion Polska S.A. spółka prawa handlowego z siedzibą w Warszawie przy ulicy Klasyków 10. W dniu 15.09.1995 r. na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia

Wspólników przekształcona została ze spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną (Akt Notarialny z dnia 15.09.1995 r., Rep. A nr 5500/95). Została wpisana do Rejestru Przedsiębiorców przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000055818.

Podmioty zależne:

- ULMA System S.A. z siedzibą w Starachowicach przy ulicy Radomskiej 29 powstała dnia 11.07.2000 r. – Akt Notarialny Rep. A 2105/2000. Zarejestrowana postanowieniem Sądu Rejonowego w Kielcach, X Wydział Gospodarczy w Rejestrze Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000054140. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja wyrobów i konstrukcji metalowych. Udział emitenta w kapitale oraz w całkowitej liczbie głosów wynosi 100%.

- ULMA Opałubka Ukraina sp. z o.o. z siedzibą w Kijowie przy ul. Gnata Juri 9, powstała 18.07.2001 r. Została zarejestrowana w Swiatoszynskim Oddziale Administracji Państwowej dla miasta Kijowa pod nr 5878/01 i otrzymała kod identyfikacyjny 31563803. Przedmiotem działalności spółki jest sprzedaż i dzierżawa deskowań, sprzedaż materiałów budowlanych. Udział emitenta w kapitale oraz w całkowitej liczbie głosów wynosi 100%.

Podmiot stowarzyszony:

- ULMA Cofraje SRL z siedzibą w Bukareszcie przy ul. Chitilei 200, powstała 9.10.2007 roku. Zarejestrowana w Krajowym Biurze Rejestru Handlowego w Bukareszcie pod numerem 22679140. Przedmiotem działalności Spółki jest wydzierżawianie i sprzedaż rusztowań i deskowań budowlanych, w tym również na zasadach leasingu. Udział emitenta w kapitale oraz w całkowitej liczbie głosów wynosi 30%.

Jednostki polegają konsolidacji metodą pełną, jednostka stowarzyszona konsolidowana jest metodą praw własności.

Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek Grupy Kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W analizowanym okresie II kwartału 2008 roku nie wystapiły zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.

Stanowisko zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Grupa Kapitałowa ULMA Construccion Polska S.A. nie publikuje prognoz wyników

Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu ULMA Construccion Polska S.A. na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji ULMA Construccion Polska S.A. w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Według stanu na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego akcjonariuszem posiadającym powyżej 5% ogólnej liczby głosów jest ULMA C y E S, Coop. (Hiszpania) posiadająca bezpośrednio 3 967 290 akcji ULMA Construccion Polska S.A. stanowiących 75,49% udziału w kapitale

zakładowym Spółki oraz uprawniających do 3 967 290 głosów na walnym zgromadzeniu, co stanowi 75,49% ogólnej liczby głosów.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego nie wystąpiły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji ULMA Construccion Polska S.A.

Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji ULMA Construccion Polska S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, zgodnie z posiadanymi przez ULMA Construccion Polska S.A. informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu

Zgodnie z posiadanymi przez ULMA Construccion Polska S.A. informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu nie nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji ULMA Construccion Polska S.A. lub uprawnień do nich (opcji) przez wymienione wyżej osoby. Żadna z osób zarządzających i nadzorujących ULMA Construccion Polska S.A. nie posiada akcji emitenta.

Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji w zakresie:

a) **postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności ULMA Construccion Polska S.A. lub jednostki od niej zależnej, którego wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych ULMA Construccion Polska S.A., z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska Spółki**
b) **dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych ULMA Construccion Polska S.A., z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem Spółki w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności – ze wskazaniem ich przedmiotu, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania**

W okresie objętym raportem nie zostały wszczęte żadne postępowania w stosunku do ULMA Construccion Polska S.A. lub spółek od niej zależnych o wartości przekraczającej 10% kapitałów własnych.

Postępowania dotyczące wierzytelności ULMA Construccion Polska S.A.:

ULMA Construccion Polska S.A. prowadzi 94 postępowania toczących się przed sądem dotyczące wierzytelności - ich łączna wartość wynosi 8 662 tys. zł. Wśród postępowań toczących się przed sądem ULMA Costruccion Polska S.A. prowadzi 69 postępowań upadłościowych na łączną kwotę 6 891 tys. zł.

Wykaz największych postępowań po stronie wierzytelności prowadzonych przez ULMA Construccion Polska S.A.

Wierzyciel	Dłużnik	Wartość przedmiotu sporu w tys. zł.	Data wszczęcia postępowania
ULMA Construccion Polska S.A.	MPRD S.A.	824	08.12.2006 – upadłość
ULMA Construccion Polska S.A.	IMA BUD DEVELOPMENT SP. Z O.O.	592	20-11-2007 - egzekucja
ULMA Construccion Polska S.A.	MAXER S.A.	552	28.04.2006 – upadłość
ULMA Construccion Polska S.A.	Krupiński Construction Sp. z o.o.	552	05.12.2006 – egzekucja
	Razem	2 579	

Informacje o zawarciu przez ULMA Costruccion Polska S.A. lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łączna wartość wszystkich transakcji zawartych od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi, a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez ULMA Construccion Polska S.A. lub jednostkę od niej zależną, wraz ze wskazaniem ich łącznej wartości, oraz, w odniesieniu do umowy o największej wartości, z przedstawieniem informacji o:

a) podmiocie, z którym została zawarta transakcja,
b) powiązaniach ULMA Construccion Polska S.A. lub jednostki od niej zależnej z podmiotem będącym stroną transakcji,
c) przedmiocie transakcji,
d) istotnych warunkach transakcji, ze szczególnym uwzględnieniem warunków finansowych oraz wskazaniem określonych przez strony specyficznych warunków, charakterystycznych dla tej umowy, w szczególności odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów

Transakcje zawarte w okresie I półrocza 2008 r. przez ULMA Construccion Polska S.A. i jednostki od niej zależne z podmiotami powiązanymi miały charakter typowy i rutynowy, zawierane były na warunkach rynkowych, a ich charakter i warunki wynikały z prowadzenia bieżącej działalności operacyjnej.
Najistotniejszymi transakcjami były zakupy głównie szalunków ULMA Construccion Polska S.A. od ULMA System S.A. o wartości 32 075 tys. zł. oraz zakupy od ULMA C y E, S. Coop. o wartości 42 457 tys. zł.

Informacje o udzieleniu przez ULMA Construccion Polska S.A. lub jednostkę od niej zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych ULMA Construccion Polska S.A., z określeniem:

a) nazwy (firmy) podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
b) łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub w określonej części została odpowiednio poręczona lub gwarantowana,
c) okresu, na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,
d) warunków finansowych, na jakich poręczenia lub gwarancje zostały udzielone, z określeniem wynagrodzenia ULMA Construccion Polska S.A. lub jednostki od niej zależnej za udzielenie poręczeń lub gwarancji,
e) charakteru powiązań istniejących pomiędzy ULMA Construccion Polska S.A. a podmiotem, który zaciągnął kredyty lub pożyczki.

ULMA C y E, S. Coop. udzieliła poręczenia spłaty kredytów bankowych zaciągniętych przez ULMA Construccion Polska S.A. na podstawie umowy kredytowej zawartej z Fortis Bank. Łączna kwota udzielonego poręczenia wynosi 13 mln. zł. Zadłużenie ULMA Construccion Polska S.A. z tytułu kredytów objętych poręczeniem korporacyjnym według stanu na dzień 30 czerwca 2008 roku wynosi 9,1 mln. zł.
Zadłużenie Spółki z tytułu umów kredytowych zawartych w 2005 roku z BRE BANK S.A. i Bank PEKAO S.A. (dawniej Bank BPH) objętych poręczeniem spłaty udzielonym przez ULMA C y E, S. Coop. zostało przez Spółkę spłacone w II kwartale 2007 roku.

ULMA Construccion Polska S.A. udzieliła poręczenia spłaty kredytu bankowego zaciągniętego przez ULMA System S.A. na podstawie umowy kredytowej zawartej z Bank PEKAO S.A. (dawniej Bank BPH). Łączna kwota udzielonego poręczenia wynosi 1,0 mln zł.

Inne informacje, które zdaniem Grupa ULMA Construccion Polska S.A. są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę ULMA Construccion Polska S.A.

W II kwartale 2008 roku nie wystąpiły inne, poza opisanymi wcześniej, zdarzenia i Zarządowi ULMA Construccion Polska S.A. nie są znane żadne inne informacje, które byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez spółki Grupy Kapitałowej.

Wskazanie czynników, które w ocenie ULMA Construccion Polska S.A. będą miały wpływ na osiągnięte przez Grupę Kapitałową ULMA Construccion Polska S.A. wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Realizacja programów inwestycyjnych w Polsce związanych z rozbudową infrastruktury drogowej oraz przygotowaniem naszego kraju do realizacji EURO 2012 powinny mieć w dalszym ciągu pozytywny wpływ na wzrost sprzedaży Grupy.

Ponadto zakończenie procesów inwestycyjnych dotyczących budowy nowych centrów logistycznych powinno przynieść wymierne efekty ekonomiczne w postaci osiągniętej synergii i ekonomii skali, jak również optymalizacji zarządzania posiadanym majątkiem, przejawiające się w poprawie rentowności.

Konsekwentna realizacja polityki handlowej ukierunkowana na dalszą penetrację rynku przy jednoczesnym zachowaniu dyscypliny kosztowej oraz mechanizmów identyfikacji i pomiaru ryzyka oraz kontroli wewnętrznej Grupy pozwolą w ocenie Zarządu na dalszą poprawę osiąganych wyników.

JEDNOSTKOWE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ULMA Construccion Polska S.A.

ZA II KWARTAŁ 2008 R.

	Stan na dzień:			
	30 czerwca 2008 r.	**31 marca 2008 r.**	**31 grudnia 2007 r.**	**30 czerwca 2007 r.**
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe				
1. Rzeczowe aktywa trwałe	384 291	362 631	288 899	228 935
2. Wartości niematerialne	752	722	754	649
3. Inwestycje w jednostkach zależnych i stowarzyszonych	11 394	6 773	6 166	6 045
4. Należności handlowe oraz pozostałe należności		-	-	142
5. Inne aktywa trwałe	4 482	4 495	4 509	-
	400 919	**374 621**	**300 328**	**235 771**
II. Aktywa obrotowe				
1. Zapasy	7 193	5 917	4 247	3 339
2. Należności handlowe oraz pozostałe należności	60 914	62 218	56 923	49 849
3. Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	-	-	552	-
4. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 695	9 680	27 538	61 931
	69 802	**77 815**	**89 260**	**115 119**
Aktywa razem	**470 721**	**452 436**	**389 588**	**350 890**
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA				
I. Kapitał własny				
1. Kapitał podstawowy	10 511	10 511	10 511	10 511
2. Kapitał zapasowy - nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	114 990	114 990	114 990	114 990
3. Zatrzymane zyski, w tym:	124 789	119 338	109 059	85 511
a) Zysk netto okresu obrotowego	*15 730*	*10 279*	*47 358*	*23 810*
Kapitał własny razem	**250 290**	**244 839**	**234 560**	**211 012**
II. Zobowiązania				
1. Zobowiązania długoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	140 239	116 916	82 710	76 479
b. Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 224	1 739	1 422	1 563
c. Zobowiązania długoterminowe z tytułu świadczeń emerytalnych	49	40	40	25
d. Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	181	221	281	234
	143 693	**118 916**	**84 453**	**78 301**
2. Zobowiązania krótkoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	22 700	15 810	10 562	6 564
b. Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	7	855	-	904
c. Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	163	170	155	1 350
d. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	53 868	71 846	59 858	52 759
	76 738	**88 681**	**70 575**	**61 577**
Zobowiązania razem	**220 431**	**207 597**	**155 028**	**139 878**
Kapitał własny i zobowiązania razem	**470 721**	**452 436**	**389 588**	**350 890**

	II kwartał 2008 r. okres od 1.04. do 30.06.2008 r.	**2 kwartały 2008 r. okres od 1.01. do 30.06.2008 r.**	**II kwartał 2007 r. okres od 1.04. do 30.06.2007 r.**	**2 kwartały 2007 r. okres od 1.01. do 30.06.2007 r.**
Przychody ze sprzedaży	57 316	115 771	50 596	98 351
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	(41 630)	(81 739)	(30 700)	(60 414)
I. Zysk brutto ze sprzedaży	**15 686**	**34 032**	**19 896**	**37 937**
Koszty sprzedaży i marketingu	(1 153)	(2 411)	(1 263)	(2 384)
Koszty ogólnego zarządu	(4 095)	(6 390)	(1 562)	(3 225)
Inne zyski (straty) netto	(952)	(1 011)	(128)	(195)
II. Zysk operacyjny	**9 486**	**24 220**	**16 943**	**32 133**
Przychody finansowe	76	293	301	569
Koszty finansowe	(2 596)	(4 588)	(1 489)	(3 138)
Koszty finansowe netto	*(2 520)*	*(4 295)*	*(1 188)*	*(2 569)*
III. Zysk przed opodatkowaniem	**6 966**	**19 925**	**15 755**	**29 564**
Podatek dochodowy bieżący	(31)	(2 393)	(2 967)	(7 547)
Podatek dochodowy odroczony	(1 485)	(1 802)	(9)	1 793
IV. Zysk netto okresu obrotowego	**5 450**	**15 730**	**12 779**	**23 810**
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	5 255 632	5 255 632	5 255 632	5 024 465
Podstawowy i rozwodniony zysk przypadający na jedna akcję w okresie obrotowym (w zł na jedną akcję)	1,04	2,99	2,43	4,74

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
Stan na 01.01.2007 r.	**9 781**	**25 776**	**61 701**	**97 258**
Wynik finansowy netto	-	-	47 358	**47 358**
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	**89 944**
Suma zmian w kapitale własnym ujętych za rok 2007	730	89 214	47 358	**137 302**
Stan na 31.12.2007 r.	**10 511**	**114 990**	**109 059**	**234 560**
Wynik finansowy netto	-	-	15 730	**15 730**
Suma zmian w kapitale własnym ujętych za 2 kwartały 2008 r.	-	-	15 730	**15 730**
Stan na 30.06.2008 r.	**10 511**	**114 990**	**124 789**	**250 290**

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Zatrzymane zyski	Razem kapitał własny
Stan na 01.01.2007 r.	**9 781**	**25 776**	**61 701**	**97 258**
Wynik finansowy netto	-	-	23 810	**23 810**
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	**89 944**
Suma zmian w kapitale własnym ujętych za 2 kwartały 2007 r.	730	89 214	23 810	**113 754**
Stan na 30.06.2007 r.	**9 781**	**25 776**	**85 511**	**211 012**

	II kwartał 2008 r. okres od 1.04. do 30.06.2008 r.	2 kwartały 2008 r. okres od 1.01. do 30.06.2008 r.	II kwartał 2007 r. okres od 1.04. do 30.06.2007 r.	2 kwartały 2007 r. okres od 1.01. do 30.06.2007 r.
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej				
Zysk netto okresu obrotowego	**5 450**	**15 730**	**12 779**	**23 810**
Korekty:				
- Podatek dochodowy	1 516	4 195	2 976	5 754
- Amortyzacja środków trwałych	15 321	28 982	9 719	18 638
- Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	124	240	126	245
- Wartość netto sprzedanych szalunków – środków trwałych	6 909	11 064	5 045	9 681
- Przychody z tytułu odsetek	(71)	(287)	-	-
- Koszty odsetek	2 602	4 456	1 500	2 884
- (Zyski)/Straty kursowe na kredytach i leasingach	-	-	(42)	(11)
Zmiany stanu kapitału obrotowego:				
- Zapasy	(1 277)	(2 947)	(441)	(302)
- Należności handlowe oraz pozostałe należności	1 305	(3 991)	(427)	(2 805)
- Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	(3 085)	2 808	9 653	9 611
- Rezerwy na zobowiązania i inne rezerwy	9	9	-	-
	28 803	**60 259**	**40 888**	**67 505**
Podatek dochodowy zapłacony	(880)	(1 834)	(2 823)	(6 769)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	**27 923**	**58 425**	**38 065**	**60 736**
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej				
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(58 792)	(144 239)	(40 155)	(66 722)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	23	30	1	1
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	(153)	(237)	(15)	(88)
Nabycie udziałów w spółce zależnej i stowarzyszonej	(4 622)	(5 228)	(23)	(23)
Odsetki otrzymane	71	287	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	**(63 473)**	**(149 387)**	**(40 192)**	**(66 832)**
Przepływy pieniężne z działalności finansowej				
Wpływy z emisji akcji	-	-	89 944	89 944
Otrzymane kredyty i pożyczki	29 834	70 547	3 325	13 120
Spłata kredytów i pożyczek	(2 412)	(4 442)	(25 842)	(28 736)
Płatności z tytułu leasingu finansowego	(47)	(93)	(1 151)	(2 242)
Odsetki zapłacone	(2 602)	(4 456)	(1 491)	(2 874)
Inne	-	-	20	20
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	**24 773**	**61 556**	**64 805**	**69 232**
Zwiększenie/(Zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	**(10 777)**	**(29 406)**	**62 678**	**63 136**
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na początek okresu	8 909	27 538	(755)	(1 213)
(Straty)/Zyski kursowe z tytułu wyceny środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	-	-	-	-
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na koniec okresu	**(1 868)**	**(1 868)**	**61 923**	**61 923**

Noty do śródrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Podstawowe zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego są zgodne z politykami rachunkowości przyjętymi przez Grupę, które zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym za 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2007 r. Zasady rachunkowości, zastosowane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym, które nie były zaprezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane poniżej.

a) Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje w jednostkach zależnych ujmowane są według kosztu historycznego skorygowanego o odpisy aktualizujące ich wartość. Skutki zmian odpisów aktualizujących wartość inwestycji w jednostkach zależnych zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiła zmiana.

Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro

Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro zaprezentowano w poniższej tabeli:

	w tys. zł		**w tys. EUR**	
WYSZCZEGÓLNIENIE	**2 kwartały 2008r. od 1.01 do 30.06 2008 r.**	**2 kwartały 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.**	**2 kwartały 2008r. od 1.01 do 30.06 2008 r.**	**2 kwartały 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.**
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	115 771	98 351	33 290	25 555
Zysk z działalności operacyjnej	24 220	32 132	6 965	8 349
Zysk brutto	19 925	29 563	5 729	7 681
Zysk netto	15 730	23 810	4 523	6 186
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	58 425	60 735	16 800	15 781
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(149 387)	(66 832)	(42 957)	(17 365)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	61 556	69 232	17 701	17 989
Przepływy pieniężne netto	(29 406)	63 136	(8 456)	16 405
	30.06.2008 r.	**30.06.2007 r.**	**30.06.2008 r.**	**30.06.2007 r.**
Aktywa razem	470 721	350 890	140 338	93 178
Zobowiązania	220 431	139 878	65 718	37 144
Zobowiązania długoterminowe	143 693	78 302	42 840	20 793
Zobowiązania krótkoterminowe	76 738	61 577	22 878	16 352
Kapitał własny	250 290	211 012	74 620	56 034
Kapitał podstawowy	10 511	10 511	3 134	2 791
Średnioważona liczba akcji	5 255 632	5 024 465	5 255 632	5 024 465
Liczba akcji na dzień bilansowy	5 255 632	5 255 632	5 255 632	5 255 632
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR)	47,62	40,15	14,20	10,66
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	2,99	4,74	0,86	1,23
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	2,99	4,74	0,86	1,23

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów zostały przeliczone na EUR przy zastosowaniu średnich kursów walut ogłoszonych przez Prezesa NBP, obowiązujących na dzień bilansowy. Średni kurs EUR na dzień 30 czerwca 2008 r. wynosił 3,3542 zł, a na dzień 30 czerwca 2007 r. 3,7658 zł.

Przy przeliczaniu pozycji rachunku zysków i strat oraz pozycji rachunku przepływu środków pieniężnych zastosowano kurs stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, czyli dane za okres 1.01. – 30.06.2008 r. przeliczono wg kursu = 3,4776 zł/EUR, dane za analogiczny okres 2007 r. przeliczono wg kursu = 3,8486 zł/EUR