



**SKONSOLIDOWANE
ŚRÓDROCZNE
SPRAWOZDANIE FINANSOWE**

**GRUPY KAPITAŁOWEJ
ULMA Construccion Polska S.A.**

**Za 6 miesięcy zakończonych
30 czerwca 2007 r.**

Informacje ogólne

• Przedmiot działalności

Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. (zwanej dalej Grupą lub ULMA Polska) są:

- produkcja, dzierżawa i sprzedaż rusztowań i deskowań budowlanych,
- wykonywanie na zlecenie projektów zastosowań deskowań i rusztowań,
- eksport usług budowlanych świadczonych przez spółki Grupy,
- sprzedaż materiałów i surowców budowlanych oraz akcesoriów do betonu,
- działalność transportowa i sprzętowa, w tym sprzedaż i dzierżawa sprzętu budowlanego.

Jednostka dominująca ULMA Construccion Polska S.A. jest spółką akcyjną (Spółka). Spółka rozpoczęła działalność 14 lutego 1989 roku pod nazwą Bauma Sp. z o.o., jako spółka ograniczoną odpowiedzialnością (z o.o.) i została zarejestrowana w Rep. Nr A.II – 2791. Dnia 15 września 1995 roku została przekształcona w spółkę akcyjną zawiązaną aktem notarialnym przed notariuszem Robertem Dorem w Kancelarii Notarialnej w Warszawie i zarejestrowana w Rep. Nr A 5500/95. W dniu 29 października 2001 roku Sąd Rejonowy w Warszawie, XIII wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał wpisu Spółki do Rejestru Przedsiębiorców pod numerem KRS 0000055818. W dniu 6 listopada 2006 Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, w Uchwale numer 1, postanowiło dokonać zmiany nazwy Spółki z dotychczasowej nazwy BAUMA S.A. na ULMA Construccion Polska S.A. Stosowny wpis do Krajowego Rejestru Sądowego został dokonany w dniu 14 listopada 2006 r.

• Siedziba

ULMA Construccion Polska S.A. (jednostka dominująca Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.)

ul. Klasyków 10
03-115 Warszawa

• Rada Nadzorcza i Zarząd Spółki

Rada Nadzorcza

Cristóbal Alvarez Estarta	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Lourdes Urzelai Ugarte	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
Pedro José Telleria Goenaga	Członek Rady Nadzorczej
Ernesto Julian Maestre Escudero	Członek Rady Nadzorczej
Ander Ollo Odriozola	Członek Rady Nadzorczej

Zarząd

Andrzej Kozłowski	Prezes Zarządu,
Eñaut Eguidazu Aldaluz	Wiceprezes Zarządu
Krzysztof Orzełowski	Członek Zarządu,
José Ramón Anduaga Aguirre	Członek Zarządu
José Irizar Lasa	Członek Zarządu

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
INFORMACJE OGÓLNE

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

- **Biegły rewident**

KPMG Audyt Sp. z o.o.

ul. Chłodna 51

00-867 Warszawa

Spółka wpisana jest na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod pozycją 458.

- **Banki**

BRE Bank S.A.

Bank BPH S.A.

FORTIS BANK POLSKA S.A.

PKO Bank Polski S.A.

- **Notowania na giełdach**

Spółka notowana jest na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie („GPW”).

Symbol na GPW: BMA

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY BILANS

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

	Nota	Stan na dzień:		
		30 czerwca 2007 r. <i>Nie badane</i>	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r. <i>Nie badane</i>
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe				
1. Rzeczowe aktywa trwałe	5	228 255	180 724	165 938
2. Wartości niematerialne	6	694	860	769
3. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	7	10	10	10
		228 959	181 594	166 717
II. Aktywa obrotowe				
1. Zapasy	9	18 453	15 288	8 385
2. Należności handlowe oraz pozostałe należności	8	45 019	44 186	34 582
3. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10	63 511	2 251	1 056
		126 983	61 725	44 023
Aktywa razem		355 942	243 319	210 740
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA				
I. Kapitał własny				
1. Kapitał podstawowy	11	10 511	9 781	9 781
2. Kapitał zapasowy – nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	11	114 990	25 776	25 776
3. Różnice kursowe z konsolidacji		(488)	(403)	(181)
4. Zatrzymane zyski z lat poprzednich		65 614	32 686	32 686
5. Zysk netto okresu obrotowego		24 426	32 928	10 632
Kapitał własny razem		215 053	100 768	78 694
II. Zobowiązania				
1. Zobowiązania długoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	13	76 479	86 420	66 718
b. Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	15	1 563	3 356	2 306
c. Zobowiązania długoterminowe z tytułu świadczeń emerytalnych	16	28	28	89
d. Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	14	234	294	1 603
e. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	12	-	-	215
		78 304	90 098	70 931
2. Zobowiązania krótkoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	13	7 613	17 227	13 540
b. Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	14	1 350	3 533	4 501
c. Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		915	122	419
d. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	12	52 707	31 571	42 655
		62 585	52 453	61 115
Zobowiązania razem		140 889	142 551	132 046
Kapitał własny i zobowiązania razem		355 942	243 319	210 740

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

	Nota	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. <i>Nie badane</i>	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r. <i>Nie badane</i>
Przychody ze sprzedaży	17	104 424	61 373
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	18	(63 117)	(37 904)
I. Zysk brutto ze sprzedaży		41 307	23 469
Koszty sprzedaży i marketingu	18	(3 824)	(3 735)
Koszty ogólnego zarządu	18	(4 296)	(4 290)
Inne zyski /(straty) netto	19	(464)	273
II. Zysk operacyjny		32 723	15 717
Przychody finansowe	20	862	30
Koszty finansowe	20	(3 209)	(2 304)
III. Zysk przed opodatkowaniem		30 376	13 443
Podatek dochodowy	21	(5 950)	(2 811)
IV. Zysk netto		24 426	10 632
w tym:			
Przypadający na właścicieli jednostki dominującej		24 426	10 632
Podstawowy zysk na jedną akcję zwykłą	31	4,86	2,17
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą	31	4,86	2,17

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM
PRZYPADAJĄCYM NA AKCJONARIUSZY PODMIOTU DOMINUJĄCEGO GRUPY

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Różnice kursowe z konsolidacji	Zatrzymane zyski z lat poprzednich	Wynik finansowy netto okresu obrotowego	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2005 r.	9 781	25 776	(136)	14 505	18 181	68 107
Przeniesienie zysku za rok 2005	-	-	-	18 181	(18 181)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	-	32 928	32 928
Zmiany kursów walut	-	-	(267)	-	-	(267)
Suma zysków i strat ujętych za rok 2006	-	-	(267)	18 181	14 747	32 661
Stan na 31.12.2006 r.	9 781	25 776	(403)	32 686	32 928	100 768
Przeniesienie zysku za rok 2006	-	-	-	32 928	(32 928)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	-	24 426	24 426
Zmiany kursów walut	-	-	(85)	-	-	(85)
Suma zysków i strat ujętych za 6 miesięcy 2007 r.	-	-	(85)	32 928	(8 502)	24 341
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	-	-	89 944
Suma zmian w skonsolidowanym kapitale własnym ujętych za 6 miesięcy 2007 r.	730	89 214	(85)	32 928	(8 502)	114 285
Stan na 30.06.2007 r.	10 511	114 990	(488)	65 614	24 426	215 053

6 miesięcy 2006 r.

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Różnice kursowe z konsolidacji	Zatrzymane zyski z lat poprzednich	Wynik finansowy netto okresu obrotowego	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2005 r.	9 781	25 776	(136)	14 505	18 181	68 107
Przeniesienie zysku za rok 2005	-	-	-	18 181	(18 181)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	-	10 632	10 632
Zmiany kursów walut	-	-	(45)	-	-	(45)
Suma zysków i strat ujętych za 6 miesięcy 2006 r.	-	-	(45)	18 181	(7 549)	10 587
Stan na 30.06.2006 r.	9 781	25 776	(181)	32 686	10 632	78 694

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construcccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. <i>Nie badane</i>	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r. <i>Nie badane</i>
Przeptywy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk netto okresu obrotowego	24 426	10 632
Korekty:		
- Podatek dochodowy (nota 21)	5 950	2 811
- Amortyzacja środków trwałych (nota 5)	18 490	12 875
- Amortyzacja wartości niematerialnych (nota 6)	253	196
- Wartość netto sprzedanych szalunków – środków trwałych	9 815	2 431
- Koszty odsetek	2 933	1 836
- (Zyski)/Straty z tytułu różnic kursowych	(10)	235
Zmiany stanu kapitału obrotowego:		
- Zapasy	(3 165)	1 560
- Należności handlowe oraz pozostałe należności	(832)	(6 757)
- Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	10 929	6 190
	68 789	32 009
Podatek dochodowy zapłacony	(6 951)	(1 677)
Wpływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	61 838	30 332
Przeptywy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych*	(65 746)	(55 541)
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	7	54
Nabycie wartości niematerialnych	(84)	(221)
Wydatki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(65 823)	(55 708)
Przeptywy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy z emisji akcji	89 944	-
Zaciągnięcie kredytów i pożyczek	13 121	32 950
Splata kredytów i pożyczek	(29 625)	(3 997)
Odsetki zapłacone	(2 923)	(1 836)
Płatności z tytułu leasingu finansowego	(2 242)	(2 103)
Inne	20	-
Wpływy pieniężne netto z działalności finansowej	68 295	25 014
Zwiększenie /(Zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	64 310	(362)
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na początek okresu	(1 264)	(2 874)
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na koniec okresu (nota 10)	63 046	(3 236)

* Zakupy inwestycyjne dotyczą przede wszystkim systemów szalunkowych z przeznaczeniem na ich dalszą dzierżawę. W normalnym toku działalności możliwa jest również odsprzedaż tak nabytych systemów szalunkowych przed upływem przewidywanego okresu ich użytkowania.

Noty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Podstawowe zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Opisane zasady zastosowane zostały we wszystkich prezentowanych okresach w sposób ciągły z wyjątkiem zasady wyceny surowców i materiałów do produkcji szalunków, których od 2007 roku wyceniany jest według cen średnioważonych w miejsce dotychczas stosowanej zasady „pierwsze weszło – pierwsze wyszło”. Zmiana powyższa nie ma istotnego wpływu na prezentowane dane porównywalne na 30 czerwca 2006 r. oraz 31 grudnia 2006 r.

A. Podstawa sporządzania

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A., dla której jednostką dominującą jest ULMA Construccion Polska S.A. z siedzibą w Warszawie sporządzone zostało zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Niniejsze sprawozdanie sporządzone zostało według zasady kosztu historycznego z wyjątkiem aktywów i zobowiązań finansowych (pochodnych instrumentów finansowych) wycenianych według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat.

B. Konsolidacja

Jednostki zależne to wszelkie jednostki (w tym jednostki specjalnego przeznaczenia), w odniesieniu do których Grupa ma zdolność kierowania ich polityką finansową i operacyjną, co zwykle towarzyszy posiadaniu większości ogólnej liczby głosów w organach stanowiących. Przy dokonywaniu oceny, czy Grupa kontroluje daną jednostkę uwzględnia się istnienie i wpływ potencjalnych praw głosu, które w danej chwili można zrealizować lub zamienić. Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przestaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli. Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt przejęcia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przyjętych na dzień wymiany, powiększoną o koszty bezpośrednio związane z przejęciem. Możliwe do zidentyfikowania aktywa nabyte oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia, niezależnie od wielkości ewentualnych udziałów mniejszości. Nadwyżkę kosztu przejęcia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuję się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnice ujmuję się bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Transakcje, rozrachunki i nie zrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy są eliminowane. Nie zrealizowane straty również podlegają eliminacji, chyba że transakcja dostarcza dowodów na utratę wartości przez przekazany składnik aktywów. Zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne zostały zmienione, tam gdzie było to konieczne, dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

C. Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

1. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym Grupy wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym znacząca część Grupy prowadzi działalność (waluta funkcjonalna). Walutą funkcjonalną jednostki dominującej jest złoty polski, który stanowi jednocześnie walutę prezentacji sprawozdań finansowych Grupy.

2. Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz z tytułu wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmują się odpowiednio w rachunku zysków i strat. Różnice kursowe, zarówno dodatnie jak i ujemne dotyczące działalności inwestycyjnej i finansowej zaliczane są do kosztów finansowych.

Różnice kursowe dotyczące realizacji i wyceny bilansowej rozrachunków handlowych powiększają lub pomniejszają pozycje przychodowe lub kosztowe z którymi są operacyjnie powiązane.

Jako kurs zamknięcia danej waluty stosowany dla celów wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych, Grupa przyjmuje średni kurs danej waluty ogłaszany przez NBP na dzień bilansowy.

3. Spółki zagraniczne

Sprawozdania finansowe Spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A., dla których waluty funkcjonalne różnią się od waluty prezentacji, przeliczane są na walutę prezentacji w sposób następujący:

- aktywa i zobowiązania przeliczane są według kursu zamknięcia obowiązującego na dzień bilansowy,
- przychody i koszty w rachunku zysków i strat przelicza się według kursu średniego stanowiącego średnią arytmetyczną kursów zamknięcia obowiązujących na ostatnie dni miesiąca w danym okresie obliczeniowym,
- wszystkie wynikające stąd różnice kursowe ujmują się jako odrębny składnik kapitału własnego.

4. Kursy wymiany walut i inflacja

	Średni kurs wymiany złotego do hrywny (UAH) opublikowany przez Narodowy Bank Polski	Średni kurs wymiany złotego do Euro opublikowany przez Narodowy Bank Polski	Zmiana indeksu cen towarów i usług konsumpcyjnych opublikowana przez Główny Urząd Statystyczny
30 czerwca 2007 r.	0,5562	3,7658	1,2%
6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	0,5738	3,8486	-
31 grudnia 2006 r.	0,5760	3,8312	1,4%
30 czerwca 2006 r.	0,6235	4,0434	0,1%
6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.	0,5231	3,9002	-

D. Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe wykazywane w bilansie obejmują środki pieniężne w kasie i w banku, należności handlowe oraz pozostałe należności, aktywa finansowe wykazywane według wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania, a także kredyty i pożyczki. Przyjęte metody prezentacji i wyceny poszczególnych instrumentów finansowych zawarto w punktach poniżej opisujących przyjęte zasady rachunkowości. Pochodne instrumenty finansowe są początkowo ujmowane według wartości godziwej na moment zawarcia kontraktu. Później wartość ich jest aktualizowana do aktualnej wartości godziwej. Posiadane przez Grupę instrumenty pochodne nie kwalifikują się do rachunkowości zabezpieczeń, w związku z czym wynik ich wyceny do wartości godziwej jest odnoszony na rachunek zysków i strat (w pozycji inne zyski/straty netto).

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki świadczące o utracie wartości składników aktywów finansowych. Jeżeli występują tego typu zdarzenia Grupa ujmuje w rachunku zysków

i strat skumulowaną stratę określaną jako różnica pomiędzy wartością bilansową a aktualną wartością godziwą dokonując jednocześnie obniżenia wartości bilansowej danego składnika aktywów.

E. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe stanowiące budynki, maszyny i urządzenia wykorzystywane do produkcji, dostarczania produktów i świadczenia usług lub w celach zarządzania, wycenione zostały na dzień bilansowy według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszone o skumulowane umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Do ceny nabycia lub kosztów wytworzenia określających wartość początkową środków trwałych nie zalicza się kosztów obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe), tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tego tytułu nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Późniejsze nakłady nie zwiększające początkowej wartości użytkowej danego składnika majątku trwałego, obciążają koszty okresu, w którym zostały poniesione.

Grunty stanowiące własność Grupy wykazywane są według ceny nabycia i nie podlegają amortyzacji. Pozostałe środki trwałe umarżane są metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej pomniejszonej o ewentualną wartość końcową przez przewidywane okresy ich użytkowania dla poszczególnych grup rodzajowych.

Zastosowane stawki umorzeniowe dla poszczególnych grup rodzajowych składników majątku trwałego są następujące:

- budynki i budowle	2,5 – 4 %
- inwestycje w obcych obiektach	10 %
- maszyny i urządzenia techniczne	5 – 30 %
- wyposażenie, systemy szalunkowe i inne środki trwałe	14 – 20 %

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych dokonuje się na każdy dzień bilansowy i w razie potrzeby dokonuje się ich korekty.

W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwaną, jego wartość bilansową obniża się do poziomu wartości odzyskiwanej (nota 11).

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje się w rachunku zysków i strat.

F. Leasing – rachunkowość leasingobiorcy (korzystającego)

Leasing aktywów, przy którym znacząca część ryzyka i korzyści wynikających z tytułu własności faktycznie pozostają udziałem leasingodawcy, stanowi leasing operacyjny. Opłaty leasingowe, którymi Grupa jest obciążana w ramach leasingu operacyjnego obciążają rachunek zysków i strat liniowo przez okres obowiązywania umowy leasingowej.

Leasing rzeczowych aktywów trwałych, przy którym Grupa przejmuje znacząca część ryzyka i pożytków wynikających z tytułu własności, stanowi leasing finansowy. Przedmiot leasingu finansowego ujmuje się w aktywach z dniem rozpoczęcia leasingu według niższej z dwóch kwot: wartości godziwej przedmiotu leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe poniesione w okresie sprawozdawczym w części dotyczącej rat kapitałowych pomniejszają część kapitałową zobowiązania z tytułu leasingu finansowego, pozostała część stanowiąca część odsetkową obciąża koszty finansowe okresu. Rozdzielenie opłat leasingowych na część kapitałową i część odsetkową dokonywane jest w taki sposób, aby uzyskać dla każdego okresu stałą stopę procentową w stosunku do pozostałej do spłacenia kwoty zobowiązania.

Rzeczowe aktywa trwałe będące przedmiotem leasingu finansowego zostały wykazane w bilansie na równi z pozostałymi składnikami majątku trwałego i podlegają umorzeniu według takich samych zasad. Jeżeli brak jest wiarygodnej pewności, że po zakończeniu umowy leasingu Grupa otrzyma prawo własności, aktywa są amortyzowane w okresie krótszym spośród okresu leasingu i okresu ekonomicznej użyteczności.

G. Leasing – rachunkowość leasingodawcy (finansującego)

Leasing jest umową, na mocy której w zamian za opłatę lub serię opłat leasingodawca (finansujący) przekazuje leasingobiorcy (korzystającemu) prawo użytkowania danego składnika aktywów przez uzgodniony okres. W razie oddania aktywów w leasing operacyjny, dany składnik aktywów wykazuje się w bilansie zgodnie z jego charakterem (rodzajem). Przychody z tytułu leasingu operacyjnego ujmują się przez okres leasingu metodą liniową.

Przedmiotem krótkoterminowego leasingu operacyjnego są środki trwałe należące do Grupy „Systemy szalunkowe oraz pozostałe środki trwałe”.

H. Wartości niematerialne

1. Oprogramowanie

Zakupione licencje na oprogramowanie komputerowe aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na ich zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania. Aktywowane koszty odpisuje się metodą liniową przez szacowany okres użytkowania oprogramowania – 5 lat.

2. Patenty i know-how

Patenty i know-how posiadają ograniczony (w znaczeniu skończony) okres ekonomicznej użyteczności i wykazywane są w bilansie według kosztu historycznego pomniejszonego o dotychczasowe umorzenie. Amortyzację nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia kosztu przez szacowany okres użytkowania (17 lat).

I. Utrata wartości aktywów trwałych

Aktywa trwałe podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości w przypadku wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość niezrealizowania wartości bilansowej posiadanych składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych i prawnych. Ustalone w wyniku analizy (test na utratę wartości) kwoty odpisów aktualizujących obniżają wartość bilansową aktywa, którego dotyczą i odnoszone są w koszty okresu. Stratę z tytułu utraty wartości ujmują się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwaną. Wartość odzyskiwana to wyższa z dwóch kwot: wartość rynkowa pomniejszona o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej (odzwierciedlonej wartością bieżącą przepływów pieniężnych powiązanych z danym składnikiem aktywów). Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości, aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębnie przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Aktywa nie finansowe inne niż wartość firmy, które podlegały w przeszłości utracie wartości podlegają przeglądowi pod kątem możliwego odwrócenia odpisu na każdą datę bilansową.

J. Inwestycje

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Inwestycje Grupy obejmują wartość udziałów i akcji w jednostkach innych niż jednostki zależne i stowarzyszone. Inwestycje w pozostałych jednostkach prezentowane jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, ponieważ Zarząd nie zamierza zbyć tych inwestycji w ciągu następnych 12 miesięcy. Inwestycje ujmowane są początkowo według wartości godziwej powiększonej o dodatkowe koszty

transakcyjne. Zwiększenia wartości inwestycji z tytułu aktualizacji do wartości godziwej odnoszone są na kapitały własne. Zmniejszenia wartości inwestycji, o ile nie stanowią utraty wartości, pomniejszają kapitał z aktualizacji wyceny. Zmniejszenia z tytułu utraty wartości ujęte dotychczas w kapitale własnym obciążają rachunek zysków i strat. W przypadku instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży, dla których nie można w sposób wiarygodny określić wartości godziwej (nie istnieje aktywny rynek dla tych instrumentów), dokonuje się wyceny według kosztu nabycia instrumentu finansowego pomniejszonego o odpisy aktualizujące jego wartość.

K. Zapasy

Zapasy surowców, materiałów, półproduktów i wyrobów gotowych oraz zakupionych towarów są wycenione na dzień bilansowy według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia (kosztu wytworzenia) lub możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Koszt wyrobów gotowych i produkcji w toku obejmuje koszty projektowe, wartość zużytych surowców, robociznę bezpośrednią, inne koszty bezpośrednio i odnośne wydziałowe koszty produkcji (oparte o normalne zdolności produkcyjne), nie obejmuje natomiast kosztów finansowania zewnętrznego.

Cena sprzedaży netto stanowi cenę sprzedaży dokonywanej w toku normalnej działalności gospodarczej, pomniejszoną o szacowane koszty zakończenia produkcji i zmienne koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Wycena rozchodu zapasów dokonywana jest zgodnie z zasadą „pierwsze weszło, pierwsze wyszło” (FIFO) z wyjątkiem surowców i materiałów do produkcji szalunków, których rozchód wyceniany jest według cen średnioważonych.

W razie konieczności tworzone są odpisy aktualizujące wartość zapasów przestarzałych, niezbywalnych i wadliwych.

Półprodukty, produkcja w toku i wyroby gotowe obejmujące szalunki i ich części składowe wyprodukowane przez Grupę mogą być przeznaczone na sprzedaż bądź zaliczone do środków trwałych jako elementy przeznaczone do dzierżawy. Grupa ujmuje szalunki jako rzeczowe aktywa trwałe w momencie wprowadzenia na magazyn wyrobów przeznaczonych na wynajem.

L. Należności handlowe oraz pozostałe należności

Należności handlowe są rozpoznawane początkowo według wartości godziwej, a następnie wycenia się je według metody zamortyzowanego kosztu stosując efektywną stopę procentową i pomniejsza o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Należności handlowe uznane jako nieściągalne są odpisywane w koszty w momencie określenia jako nieściągalne. W przypadku, gdy Zarząd uzna za prawdopodobne, że Grupa nie zdoła odzyskać kwot należnych w ich oryginalnej wartości, dokonywany jest odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości. Kwota odpisu aktualizującego odpowiada różnicy pomiędzy wartością księgową, a bieżącą wartością oczekiwanych przyszłych przepływów pieniężnych, zdyskontowaną efektywną stopą procentową. Zmiany wartości odpisów aktualizujących wartość należności handlowych są odnoszone do rachunku zysków i strat, w ciężar kosztów sprzedaży i marketingu, w okresie, w którym następuje zmiana.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

W pozycji bilansowej „Należności handlowe oraz pozostałe należności” wykazywana jest również aktywowana kwota wydatków poniesionych w danym roku obrotowym a dotyczących następnych okresów sprawozdawczych. Ich wartość została wiarygodnie określona i spowodują w przyszłości wpływ korzyści ekonomicznych.

M. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ujmuje się w bilansie według wartości godziwej odpowiadającej wartości nominalnej. Składają się na nie środki pieniężne w kasie i banku, pozostałe krótkoterminowe inwestycje o dużym stopniu płynności o pierwotnym terminie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy.

Saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów pomniejszonych o nie spłacone kwoty kredytów w rachunku bieżącym.

Kredyty w rachunku bieżącym w bilansie wykazywane są w pozycji pasywów – kredyty i pożyczki krótkoterminowe.

N. Kapitały

Kapitał podstawowy

Akcje zwykle są klasyfikowane jako kapitał własny. Kapitał podstawowy wykazywany jest według wartości nominalnej akcji. Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej pomniejszona o koszty bezpośrednio związane z wyemitowaniem nowych akcji wykazywana jest jako kapitał zapasowy.

Zatrzymane zyski z lat poprzednich

W pozycji bilansowej zyski zatrzymane ujmuje się skumulowane, zatrzymane zyski i straty wypracowane przez Grupę w poprzednich okresach obrotowych.

O. Kredyty i pożyczki

Kredyty i pożyczki ujmuje się początkowo według ich wartości godziwej pomniejszonej o poniesione koszty transakcyjne. W następnych okresach, wycenia się te kredyty i pożyczki według skorygowanej ceny nabycia (zamortyzowanego kosztu), przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Kredyty i pożyczki zalicza się do zobowiązań krótkoterminowych, chyba że Grupa posiada bezwarunkowe prawo do odroczenia spłaty zobowiązania o co najmniej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

P. Rezerwy

Rezerwy tworzone są na istniejące (prawne lub wynikające z prawa zwyczajowego) zobowiązanie Grupy będące wynikiem zdarzeń przeszłych, jeśli istnieje prawdopodobieństwo konieczności wydatkowania zasobów Grupy w celu zaspokojenia tego zobowiązania i jeśli można w sposób wiarygodny ustalić jego szacunkową wartość.

Q. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów i rozliczenia międzyokresowe przychodów

W pozycji bilansowej „Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania” wykazywane są przez Grupę:

- szacowane, w sposób wiarygodny, wartości kosztów poniesionych w danym okresie sprawozdawczym, nie zafakturowane przez dostawców do dnia bilansowego. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów, z zachowaniem zasady ostrożności.
- Rozliczenia międzyokresowe przychodów obejmujące w szczególności:
 - równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych;
 - nadwyżki cen sprzedaży nad wartością netto środków trwałych powstałe w wyniku transakcji leasingu zwrotnego; nadwyżki te rozliczane są przez czas trwania umowy leasingu zwrotnego.

R. Istotne osądy i oszacowania księgowe

Sporządzając sprawozdanie finansowe zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej Zarząd dokonuje określonych szacunków księgowych, uwzględnia własną wiedzę i szacunki w odniesieniu do przewidywanych zmian analizowanych wielkości. Rzeczywiste wielkości mogą różnić się od oszacowanych. Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych określana jest przy wykorzystaniu szacunków dotyczących okresów użyteczności poszczególnych grup środków trwałych. Przyjęte okresy użyteczności rzeczowych aktywów trwałych podlegają okresowej weryfikacji na podstawie analiz przeprowadzanych przez Grupę.

Należności są weryfikowane pod kątem utraty wartości w przypadku zaistnienia przesłanek wskazujących na niemożność ich odzyskania. W takiej sytuacji wartość bilansowa należności jest określana na bazie szacunków przygotowanych przez Grupę.

S. Przychody

Przychody ze sprzedaży obejmują wartość godziwą przychodów ze sprzedaży produktów towarów i usług po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, rabaty i opusty.

Grupa ujmuje przychody ze sprzedaży, kiedy kwotę przychodów można wiarygodnie zmierzyć, prawdopodobne jest, że jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne oraz spełnione zostały konkretne opisane niżej kryteria dla każdego rodzaju działalności Grupy.

1. Przychody ze sprzedaży produktów i towarów

Przychody ze sprzedaży towarów i produktów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów i produktów zostały przekazane nabywcy oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób a ściągalność należności jest wystarczająco pewna.

W tej kategorii ujmowane są również przychody ze sprzedaży systemów szalunkowych będących składnikami rzeczowych aktywów trwałych. Wynik na sprzedaży innych składników rzeczowych aktywów trwałych są wykazywane w innych zyskach / (stratach) netto.

W przypadku sprzedaży krajowej momentem uznania przychodu ze sprzedaży produktów lub towarów jest moment wydania produktów lub towarów nabywcy z magazynu Grupy. W przypadku sprzedaży eksportowej i wewnątrzspółnotowej dostawy towarów moment ujęcia przychodów uzależniony jest od warunków dostawy określonych zgodnie z Incoterms 2000, zapisanych w realizowanym kontrakcie. Dla kontraktów zawartych na warunkach FCA (lub EXW) moment uznania przychodów ze sprzedaży stanowi moment wydania produktów lub towarów odbiorcy z magazynu Grupy. Dla kontraktów zawartych na warunkach CPT i CIP przychody ze sprzedaży produktów i towarów ujmowane są w dacie potwierdzenia przez klienta odbioru dostawy.

2. Przychody ze sprzedaży usług

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą przede wszystkim usług dzierżawy rusztowań i deskowań budowlanych.

Przychody ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym świadczone usługi w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac do całości usług do wykonania jeśli:

- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień ujmowania przychodów może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

3. Odsetki

Przychody z tytułu odsetek ujmuje się według zasady memoriałowej metodą efektywnej stopy procentowej. Przychody te dotyczą opłat za użytkowanie środków pieniężnych przez spółki należące do Grupy. Jeżeli należność traci na wartości, Grupa obniża jej wartość bilansową do poziomu wartości odzyskiwanej, równej oszacowanym przyszłym przepływom pieniężnym zdyskontowanym według pierwotnej efektywnej stopy procentowej instrumentu, a następnie stopniowo rozlicza się kwotę dyskonta w korespondencji z przychodami z tytułu odsetek.

4. Dywidendy

Przychody z tytułu dywidend ujmuje się w momencie nabycia prawa do otrzymania płatności.

T. Odroczonego podatek dochodowy

Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym ujmowane jest w pełnej wysokości, metodą zobowiązań bilansowych. Jeżeli jednak odroczonego podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód (stratę) podatkową, to się go nie wykazuje. Odroczonego podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu stawek (i przepisów) podatkowych obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych.

U. Świadczenia pracownicze

Odprawy emerytalne

Świadczenia z tytułu odpraw emerytalnych przypadają do zapłaty w razie nabycia przez pracownika prawa do świadczenia emerytalnego zgodnie z Kodeksem Pracy. Wielkość odprawy emerytalnej należnej pracownikowi, nabywającemu prawa emerytalne, jest liczona w wysokości dodatkowego wynagrodzenia za jeden miesiąc liczonego identycznie jak ekwiwalent za urlop. Grupa ujmuje rezerwy na odprawy emerytalne w wysokości bieżącej wartości szacowanych przyszłych wpływów pieniężnych wynikających z wymogów prawa polskiego. Wartość zobowiązania z tego tytułu jest co roku obliczana przez niezależnych aktuariuszy.

2. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność Grupy naraża ją na różne rodzaje ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (w tym głównie ryzyko walutowe, ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych, ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności).

Poprzez program zarządzania ryzykiem Grupa stara się zminimalizować efekty ryzyka finansowego mające negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy. Grupa wykorzystuje kontrakty terminowe w celu zabezpieczenia się przed niektórymi zagrożeniami.

Ryzyko zmiany kursu walut

Grupa prowadzi działalność międzynarodową i narażona jest na ryzyko zmiany kursów różnych walut, w tym przede wszystkim euro. Ryzyko zmiany kursów walut dotyczy przyszłych transakcji handlowych (sprzedaż produktów i towarów oraz zakup towarów i usług) oraz ujętych aktywów i zobowiązań. Ryzyko zmiany kursu walut powstaje wówczas, gdy przyszłe transakcje handlowe, ujęte aktywa i zobowiązania wyrażone są w innej walucie niż waluta funkcjonalna Grupy.

Grupa zabezpiecza pozycje netto przy wykorzystaniu zewnętrznych walutowych kontraktów terminowych.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie aktywów i zobowiązań Grupy wyrażonych w Euro, które są narażone na ryzyko z tytułu zmiany kursów walut. (w tys. Euro)

	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Należności handlowe	1 881	1 480	1 116
Środki pieniężne	46	284	84
Razem aktywa	1 927	1 764	1 200
Zobowiązania handlowe	7 172	2 759	6 416
Kontrakty terminowe walutowe - zabezpieczenie	(1 500)	(2 300)	(2 150)
Zobowiązania z tytułu leasingu	265	738	1 188
Razem zobowiązania	5 937	1 197	5 454

Analiza wrażliwości przeprowadzona przez Grupę wskazuje, że na dzień 30 czerwca 2007 roku, gdyby polski złoty osłabił/wzmocnił się o 10% w stosunku do Euro, przy niezmiennych pozostałych parametrach, skonsolidowany zysk netto za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku byłby o 250 tys. zł niższy/wyższy w związku z przeszacowaniem wyrażonych w Euro środków pieniężnych, należności, zobowiązań oraz kontraktów walutowych.

Ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Przychody i przepływy pieniężne z działalności operacyjnej Grupy nie są w istotnym stopniu narażone na ryzyko zmiany stóp procentowych.

Ryzyko zmiany stóp procentowych w przypadku Grupy dotyczy długoterminowych instrumentów dłużnych. Oprocentowanie kredytów zaciągniętych przez Grupę oparte jest na bazie WIBOR 1M powiększoną o marżę banku co naraża Grupę na ryzyko zmiany przepływów pieniężnych spowodowane zmianą stóp procentowych. Grupa nie posiada instrumentów finansowych oprocentowanych według stałej stopy procentowej, dla których każda zmiana krzywej procentowej powodowałaby zmianę ich wartości godziwej.

Analiza wrażliwości przeprowadzona przez Grupę wskazuje, że na dzień 30 czerwca 2007 roku, gdyby stopy procentowe były wyższe o 100 punktów bazowych wówczas skonsolidowany zysk netto za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku byłby o 580 tys. zł niższy w wyniku wzrostu kosztów finansowania zewnętrznego.

Ryzyko kredytowe

Grupa nie jest narażona na znaczącą koncentrację ryzyka z tytułu sprzedaży kredytowej. Stosunkowo duża liczba odbiorców usług i towarów Grupy sprawia, że nie występuje koncentracja sprzedaży kredytowej.

Ponadto Grupa stosuje politykę znacznie ograniczającą sprzedaż usług i towarów na rzecz klientów o nie odpowiedniej historii spłat zobowiązań.

Należności handlowe, w stosunku do których nie stwierdzono utraty wartości stanowią 76,5% wartości brutto tej grupy aktywów finansowych, w tym 61,3% wartości grupy stanowią należności handlowe, które nie są zaległe.

Nie występują aktywa finansowe, dla których renegotjowano warunki spłaty a w stosunku do których należałoby stwierdzić utratę wartości w przypadku nie przeprowadzenia renegotjacji.

Według stanu na 30 czerwca 2007 roku analiza wiekowa aktywów finansowych, które są zaległe, ale dla których nie nastąpiła utrata wartości przedstawia się następująco: (w tys. zł)

• Zaległość do 30 dni	5 317
• Zaległość od 31 do 90 dni	1 899
• Zaległość od 90 do 180 dni	1 250
Razem zaległe	8 466

Utratę wartości stwierdzono w przypadku aktywów finansowych w grupie należności handlowych oraz pozostałych należności o wartości 13 326 tys. zł, obejmując je w 100% odpisem aktualizującym. Stwierdzając utratę wartości poszczególnych składników aktywów finansowych Grupa kieruje się indywidualną oceną każdego klienta, w tym głównie oceną jego kondycji finansowej oraz posiadanymi zabezpieczeniami. Jako podstawowe środki zabezpieczające odzyskanie należności Grupa stosuje głównie ubezpieczenie należności zarówno krajowych jak i zagranicznych oraz weksle in blanco.

Ryzyko utraty płynności

Zarządzanie ryzykiem utraty płynności zakłada utrzymywanie odpowiedniego poziomu środków pieniężnych, dostępność finansowania dzięki wystarczającej kwocie przyznanych instrumentów kredytowych oraz zdolność do zamykania pozycji rynkowych. Grupa utrzymuje wystarczające dla zaspokojenia wymagalnych zobowiązań zasoby środków pieniężnych oraz zapewnia możliwość finansowania dzięki przyznanym liniom kredytowym.

Ponad 95% zobowiązań handlowych Grupy jest wymagalna w ciągu 2 miesięcy od dnia bilansowego. Analizę zapadalności kredytów bankowych Grupy przedstawiono w nocie 13 Informacji dodatkowej.

3. Nowe standardy rachunkowości oraz interpretacje Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF)

Opublikowane zostały pewne nowe zasady rachunkowości i interpretacje KIMSF, które są obowiązkowe dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2007 r.

Poniżej przedstawiono ocenę Grupy dotyczącą wpływu tych nowych standardów i interpretacji.

Niektóre z nowych standardów i interpretacji nie zostały zatwierdzone przez Unię Europejską na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego.

a) KIMSF 11 „Grupowe oraz jednostkowe opcje na udziały”

Interpretacja KIMSF 11 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 2 listopada 2006 r. i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 marca 2007 r. lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera następujące wytyczne dotyczące:

- ⇒ zastosowania MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” dla transakcji płatności w formie akcji własnych, w których biorą udział dwie lub więcej jednostek powiązanych; oraz
- podejścia księgowego w następujących przypadkach:

- jednostka udziela swoim pracownikom prawa do swoich instrumentów kapitałowych, które mogą lub muszą być odkupione od strony trzeciej w celu uregulowania zobowiązania wobec pracowników,
- jednostka lub jej właściciel udziela pracownikom tej jednostki prawa do instrumentów kapitałowych tej jednostki, przy czym dostawcą tych instrumentów jest właściciel jednostki.

Zdaniem Zarządu, interpretacja nie ma wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

Opublikowane zostały pewne nowe zasady rachunkowości i interpretacje KIMSF, które są obowiązkowe dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2008 r. i po tej dacie i oczekują na zatwierdzenie przez UE. Poniżej przedstawiono ocenę Spółki dotyczącą wpływu tych nowych standardów i interpretacji.

a). MSSF 8 „Segmenty operacyjne”

Standard MSSF 8 został wydany przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości 30 listopada 2006 r. i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2009 r. lub po tej dacie. MSSF 8 zastępuje MSR 14 „Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności”. Standard ten określa nowe wymagania wobec ujawnień informacji dotyczących segmentów działalności, a także informacji dotyczących produktów i usług, obszarów geograficznych, w których prowadzona jest działalność oraz głównych klientów. MSSF 8 wymaga „podejścia zarządczego” do sprawozdawczości o wynikach finansowych segmentów działalności.

Grupa będzie postępować zgodnie z nowymi wymogami dotyczącymi ujawniania tych informacji dla sprawozdań finansowych publikowanych od 1 stycznia 2009 roku i później.

Nie oczekuje się znacznego wpływu powyższej interpretacji na prezentację i ujawnienia informacji o segmentach.

b). KIMSF 12 „Porozumienia o świadczeniu usług publicznych”

Interpretacja KIMSF 12 została wydana przez Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej w dniu 30 listopada 2006 r. i obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się z dniem 1 stycznia 2008 r. lub po tej dacie. Interpretacja ta zawiera wytyczne w zakresie zastosowania istniejących standardów przez podmioty uczestniczące w umowach koncesji na usługi między sektorem publicznym a prywatnym. KIMSF 12 dotyczy umów, w których zlecający kontroluje to, jakie usługi operator dostarczy przy pomocy infrastruktury, komu świadczy te usługi i za jaką cenę.

Zdaniem Zarządu, interpretacja nie będzie miała wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

c). Zaktualizowany MSR 23 „Koszty finansowania zewnętrznego”

Zaktualizowany standard będzie wymagał aktywowania kosztów finansowania zewnętrznego odnoszących się do składników aktywów, które wymagają znacznego okresu czasu niezbędnego do przygotowania ich do użytkowania lub sprzedaży.

Zdaniem Zarządu zaktualizowany MSR 23 nie ma zastosowania do działalności grupy, ponieważ Grupa nie posiada aktywów wymagających dłuższego czasu do przygotowania ich do użytkowania lub sprzedaży.

d). KIMSF 13 „Programy lojalnościowe”

Interpretacja KIMSF 13 obowiązuje od dnia 1 lipca 2008 roku i wyjaśnia jak jednostki, które udzielają odbiorcom nagród w programach lojalnościowych powinny ująć swoje zobowiązania do

realizacji tych nagród w postaci sprzedaży towarów i usług za darmo lub po obniżonych cenach. Takie jednostki są zobowiązane alokować część swoich przychodów ze sprzedaży do nagród w programach lojalnościowych. Ta część przychodów ze sprzedaży jest rozpoznawana tylko wtedy, kiedy jednostki wypełnią swoje zobowiązania.

Zdaniem Zarządu powyższa interpretacja nie będzie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

e). KIMSF 14 „MSR 19 – Ograniczenia w rozpoznawaniu aktywów programów określonych świadczeń pracowniczych, wymogi minimalnego finansowania i ich interakcje”

Interpretacja określa:

- 1) kiedy refundacje z programu lub obniżki przyszłych składek na rzecz programu powinny być traktowane jako dostępne zgodnie z paragrafem 58 MSR 19;
- 2) jak wymogi minimalnego finansowania („MFR”) mogą wpłynąć na dostępność obniżek składek na rzecz programu; oraz
- 3) kiedy MFR mogą skutkować powstaniem zobowiązania.

Zdaniem Zarządu interpretacja nie będzie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy ponieważ Grupa nie prowadzi działalności w krajach, które stosują minimalne wymogi finansowania ograniczające zdolność pracodawcy do otrzymania refundacji lub zredukowania składki.

4. Informacje dotyczące segmentów działalności

Rodzaje segmentów działalności ze wskazaniem produktów (usług) i towarów w ramach każdego wykazywanego segmentu branżowego lub składu każdego wykazywanego segmentu geograficznego oraz wskazanie, który podział segmentów (branżowy czy geograficzny) stanowi podział podstawowy, a który uzupełniający.

Podział podstawowy to podział na segmenty geograficzne

W Grupie Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. wyodrębniono trzy segmenty geograficzne:

- Polska,
- Ukraina
- Pozostałe kraje.

Z uwagi na stosunkowo jednorodny przedmiot działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. nie stosuje się podziału na segmenty branżowe.

Zasady (polityka) rachunkowości przyjęte w stosunku do sprawozdawczości dotyczącej segmentów, a w szczególności odnoszące się do: sposobu wydzielenia segmentów, przypisywania im i wyceny przychodów, kosztów i ustalania wyniku finansowego, sposobu przypisywania segmentom i wyceny aktywów i pasywów oraz metody ustalania cen transferowych.

Segmenty geograficzne określono jako dające się wyodrębnić obszary jednostki gospodarczej wypracowujące środki pieniężne, w ramach których następuje dystrybucja towarów lub świadczenie usług w obrębie określonego środowiska ekonomicznego, podlegające ryzyku i charakteryzujące się poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych, różniącym się od tych, które są właściwe dla innych składników działających w odmiennym środowisku ekonomicznym.

Podstawę do określenia dominujących źródeł i rodzajów ryzyka oraz zróżnicowanych stóp zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych stanowiły dla Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.: wewnętrzna struktura organizacyjna i struktura zarządzania Grupą Kapitałową oraz jej system sprawozdawczości finansowej przeznaczony dla zarządu.

Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości segmentu są zasadami rachunkowości przyjętymi do sporządzania i prezentacji skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej, jak również zasadami rachunkowości, które odnoszą się konkretnie do sprawozdawczości dotyczącej segmentów.

Przychody segmentu

Przychody segmentu są przychodami osiąganymi bądź to ze sprzedaży zewnętrznym klientom bądź z transakcji z innymi segmentami Grupy, które są wykazywane w rachunku zysków i strat Grupy i dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu wraz z odpowiednią częścią przychodów Grupy, którą w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do tego segmentu. Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- a) przychodu z tytułu odsetek lub dywidend, łącznie z odsetkami uzyskanymi z zaliczek przekazanych lub pożyczek udzielonych innym segmentom, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy lub
- b) zysków ze sprzedaży inwestycji lub zysków wynikających z wygaśnięcia zadłużenia, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy.

Do przychodów segmentu zalicza się udziały jednostki gospodarczej w zyskach lub stratach jednostek stowarzyszonych, wspólnych przedsięwzięć lub pozostałych inwestycji finansowych konsolidowanych metodą praw własności, pod warunkiem jednak, że powyższe pozycje są zawarte w skonsolidowanych lub ogólnych przychodach jednostki gospodarczej.

Do wyceny przychodów z transakcji pomiędzy segmentami przyjęto rzeczywiste przychody zrealizowane przez poszczególne podmioty Grupy Kapitałowej.

Koszty segmentu

Koszty segmentu są kosztami składającymi się z kosztów sprzedaży zewnętrznym klientom oraz kosztów transakcji realizowanych z innymi segmentami w ramach Grupy, które wynikają z działalności operacyjnej danego segmentu i dają się bezpośrednio przyporządkować do tego segmentu wraz z odpowiednią częścią Grupy, które w oparciu o racjonalne przesłanki można przypisać do danego segmentu. Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- a) odsetek, łącznie z odsetkami z tytułu zaliczek lub pożyczek uzyskanych od innych segmentów, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy,
- b) strat na sprzedaży inwestycji, chyba że działalność segmentu ma przede wszystkim charakter finansowy,
- c) obciążeń z tytułu podatku dochodowego lub
- d) ogólnych kosztów administracyjnych, kosztów centrali oraz innych kosztów powstających na poziomie Grupy, które dotyczą Grupy jako całości. Jednakże niekiedy koszty występujące na poziomie Grupy ponoszone są na rzecz segmentu. Takie koszty stanowią koszty segmentu, jeżeli dotyczą działalności operacyjnej segmentu i można je w oparciu o racjonalne przesłanki bezpośrednio przyporządkować lub przypisać do segmentu.

Wynik segmentu

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu. Wynik segmentu ustala się przed wprowadzeniem korekt z tytułu udziałów mniejszości.

Aktywa segmentu

Aktywa segmentu są aktywami operacyjnymi wykorzystywanymi przez segment w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.

Jeżeli na wynik segmentu składa się przychód z tytułu odsetek lub dywidend, na aktywa segmentu składają się odpowiednie należności, pożyczki, inwestycje lub inne aktywa powodujące powstawanie przychodów.

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Do aktywów segmentu nie zalicza się aktywów powstających z tytułu podatku dochodowego oraz aktywów wykorzystywanych dla potrzeb ogólnych grupy lub na potrzeby centrali.

Aktywa segmentu ustala się po potrąceniu odpowiednich odliczeń, które wykazuje się w bilansie jednostki gospodarczej jako bezpośrednie kompensaty.

Zobowiązania segmentu

Zobowiązania segmentu są zobowiązaniami operacyjnymi powstałymi w wyniku działalności operacyjnej segmentu, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu.

Jeżeli na wynik segmentu składają się koszty odsetek, na jego pasywa składają się odpowiadające im oprocentowane zobowiązania.

Do zobowiązań segmentu nie zalicza się zobowiązań z tytułu podatku dochodowego, zobowiązań powiązanych z aktywami, które są przedmiotem leasingu finansowego oraz zobowiązań zaciągniętych w związku z działalnością finansową.

Definicje przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań segmentu dotyczą kwot tych pozycji bilansowych, które dają się bezpośrednio przyporządkować do segmentu oraz kwot takich pozycji, które można przypisać do segmentu w oparciu o racjonalne przesłanki. Grupa odwołuje się do swego wewnętrznego systemu sprawozdawczości finansowej jako punktu wyjścia do określenia, które pozycje mogą być bezpośrednio przyporządkowane lub przypisane do segmentów w oparciu o rozsądne podstawy. Oznacza to, że przyjmuje się założenie, iż kwoty wyodrębnione w segmentach dla potrzeb wewnętrznej sprawozdawczości finansowej dają się bezpośrednio przyporządkować lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do segmentów w celu wyceny przychodów, kosztów, aktywów i zobowiązań segmentu objętego obowiązkiem sprawozdawczym.

Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania segmentu ustala się zanim w ramach procesu konsolidacji dojdzie do wyłączenia sald rozliczeń oraz transakcji prowadzonych między jednostkami gospodarczymi Grupy, z wyjątkiem przypadku, gdy tego rodzaju salda rozliczeń oraz transakcje między jednostkami gospodarczymi grupy kapitałowej dokonują się w obrębie jednego segmentu.

PODZIAŁ PODSTAWOWY WEDŁUG SEGMENTÓW GEOGRAFICZNYCH

1. Segment: Polska - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży (produkcja, handel, usługi) Grupy w Polsce
2. Segment: Ukraina - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży Grupy na rynku ukraińskim (kraj prowadzenia przez Grupę działalności gospodarczej)
3. Segment: pozostałe kraje - obejmuje wszystkie rodzaje sprzedaży Grupy na pozostałych rynkach zagranicznych

Wyniki segmentów przedstawiają się następująco:

6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	101 800	2 850	27 391	-	132 041
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(27 617)	-	-	-	(27 617)
Przychody ze sprzedaży	74 183	2 850	27 391	-	104 424
Koszty operacyjne	(44 232)	(2 086)	(16 862)	(8 521)	(71 701)
Zysk operacyjny	29 951	764	10 529	(8 521)	32 723
Przychody finansowe	-	-	-	-	862
Koszty finansowe	-	-	-	-	(3 209)
Zysk przed opodatkowaniem	-	-	-	-	30 376
Podatek dochodowy	-	-	-	-	(5 950)
Zysk netto	-	-	-	-	24 426

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.**Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego***Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej***6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.**

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Łącznie przychody ze sprzedaży	67 126	3 286	8 372	-	78 784
Sprzedaż pomiędzy segmentami	(17 411)	-	-	-	(17 411)
Przychody ze sprzedaży	49 715	3 286	8 372	-	61 373
Koszty operacyjne	(30 632)	(2 619)	(4 646)	(7 759)	(45 656)
Zysk operacyjny	19 083	667	3 726	(7 759)	15 717
Przychody finansowe	-	-	-	-	30
Koszty finansowe	-	-	-	-	(2 304)
Zysk przed opodatkowaniem	-	-	-	-	13 443
Podatek dochodowy	-	-	-	-	(2 811)
Zysk netto	-	-	-	-	10 632

Pozostałe pozycje dotyczące segmentów ujęte (z wyjątkiem wydatków inwestycyjnych) w rachunku zysków i strat:

6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Amortyzacja środków trwałych (nota 5)	17 971	519	-	-	18 490
Amortyzacja wartości niematerialnych (nota 6)	253	-	-	-	253
Odpis aktualizujący wartość zapasów	85	-	-	-	85
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(1 481)	207	-	-	(1 274)
Wydatki inwestycyjne	65 662	-	-	-	65 662

6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Amortyzacja środków trwałych (nota 5)	12 620	255	-	-	12 875
Amortyzacja wartości niematerialnych (nota 6)	196	-	-	-	196
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	28	(363)	-	-	(335)
Wydatki inwestycyjne	55 762	-	-	-	55 762

Aktywa i zobowiązania segmentu na dzień bilansowy oraz wydatki inwestycyjne za okres obrotowy przedstawiają się następująco:

30 czerwca 2007 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	332 605	12 901	1 570	8 866	355 942
Zobowiązania segmentu	31 794	1 038	19 903	88 154	140 889

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construcción Polska S.A.**Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego***Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej***31 grudnia 2006 r.**

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	220 182	9 484	4 515	9 138	243 319
Zobowiązania segmentu	28 787	2 812	-	110 952	142 551

30 czerwca 2006 r.

Opis pozycji	Polska	Ukraina	Pozostałe kraje	Pozycje nie przypisane	Grupa Kapitałowa
Aktywa segmentu	191 035	8 433	2 364	8 908	210 740
Zobowiązania segmentu	18 430	363	24 167	89 086	132 046

5. Rzeczowe aktywa trwałe

Tabela ruchu rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 stycznia 2006 r. do 30 czerwca 2007 r.

	Grunty, budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Systemy szalunkowe i pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem rzeczowe aktywa trwałe
WARTOŚĆ BRUTTO						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	11 373	10 276	2 337	146 820	1 248	172 054
Zwiększenia z tytułu zakupu i produkcji	1 126	1 289	159	104 131	1 166	107 871
Zwiększenia – nadwyżki inwentaryzacyjne, przekwalifikowania	-	-	-	3 180	(1 248)	1 932
Zmniejszenia – sprzedaż	-	(3 193)	(618)	(21 171)	-	(24 982)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	(26)	(198)	-	(4 402)	-	(4 626)
Różnice kursowe	-	-	-	(398)	-	(398)
Stan na 31 grudnia 2006 r.	12 473	8 174	1 878	228 160	1 166	251 851
Zwiększenia z tytułu zakupu i produkcji	5 131	645	2	68 664	3 651	78 093
Zwiększenia – nadwyżki inwentaryzacyjne, przekwalifikowania	48	225	-	-	(1 166)	(893)
Zmniejszenia – sprzedaż	-	(992)	(204)	(21 611)	-	(22 807)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(19)	-	(2 116)	-	(2 135)
Różnice kursowe	-	-	-	(486)	-	(486)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	17 652	8 033	1 676	272 611	3 651	303 623
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 243	7 354	1 072	47 506	-	58 175
Amortyzacja za okres	491	1 050	350	26 753	-	28 644
Zmniejszenia – sprzedaż	(7)	(2 905)	(616)	(9 948)	-	(13 476)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(173)	-	(1 969)	-	(2 142)
Różnice kursowe	-	-	-	(74)	-	(74)
Stan na 31 grudnia 2006 r.	2 727	5 326	806	62 268	-	71 127
Amortyzacja za okres	280	606	164	17 440	-	18 490
Zmniejszenia – sprzedaż	-	(950)	(157)	(12 176)	-	(13 283)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	4	53	-	(898)	-	(841)
Różnice kursowe	-	(1)	-	(124)	-	(125)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	3 011	5 034	813	66 510	-	75 368
WARTOŚĆ NETTO:						
Na 30 czerwca 2007 r.	14 641	2 999	863	206 101	3 651	228 255
Na 31 grudnia 2006 r.	9 746	2 848	1 072	165 892	1 166	180 724
Na 1 stycznia 2006 r.	9 130	2 922	1 265	99 314	1 248	113 879

Tabela ruchu rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 stycznia 2006 r. do 30 czerwca 2006 r.

	Grunty, budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Systemy szalunkowe i pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem rzeczowe aktywa trwałe
WARTOŚĆ BRUTTO						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	11 373	10 276	2 337	146 820	1 248	172 054
Zwiększenia z tytułu zakupu i produkcji	206	541	159	65 296	2 562	68 764
Zwiększenia – nadwyżki inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	-	-	514	-	514
Zmniejszenia – sprzedaż	-	(1 648)	(619)	(5 516)	-	(7 783)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(33)	-	(1 467)	(1 248)	(2 748)
Różnice kursowe	-	-	-	(70)	-	(70)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	11 579	9 136	1 877	205 577	2 562	230 731
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 243	7 354	1 072	47 506	-	58 175
Amortyzacja za okres	236	576	172	11 891	-	12 875
Zmniejszenia – sprzedaż	-	(1 583)	(616)	(3 390)	-	(5 589)
Zmniejszenia – likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(10)	-	(675)	-	(685)
Różnice kursowe	-	-	-	17	-	17
Stan na 30 czerwca 2006 r.	2 479	6 337	628	55 349	-	64 793
WARTOŚĆ NETTO:						
Na 30 czerwca 2006 r.	9 100	2 799	1 249	150 228	2 562	165 938
Na 1 stycznia 2006 r.	9 130	2 922	1 265	99 314	1 248	113 879

Odpis amortyzacyjny rzeczowych aktywów trwałych powiększył:

Wyszczególnienie	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	18 105	27 925	12 523
Koszty sprzedaży i marketingu	8	117	9
Koszty ogólnego zarządu	377	602	343
Razem	18 490	28 644	12 875

Kredyty bankowe zabezpieczone są na nieruchomościach (hipoteka) do kwoty 8 081 tys. zł, na maszynach i urządzeniach do kwoty 2 488 tys. zł, na pozostałych środkach trwałych (szalunki) do kwoty 153 805 tys. zł.

Wartość netto rzeczowych aktywów trwałych używanych na podstawie umów leasingu finansowego wynosi według stanu na dzień 30 czerwca 2007 r. 4 873 tys. zł, na dzień 31 grudnia 2006 r. 6 723 tys. zł, na dzień 30 czerwca 2006 r. 8 419 tys. zł.

6. Wartości niematerialne

Tabela ruchu wartości niematerialnych w okresie od 1 stycznia 2006 do 30 czerwca 2007 r.

	Licencje i oprogramowanie	Pozostałe – wytworzone we własnym zakresie *)	Razem wartości niematerialne
WARTOŚĆ BRUTTO			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 259	408	2 667
Zwiększenia	523	-	523
Zmniejszenia – zbycie	(280)	-	(280)
Stan na 31 grudnia 2006 r.	2 502	408	2 910
Zwiększenia	92	-	92
Zmniejszenia – zbycie	(11)	-	(11)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	2 583	408	2 991
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 495	407	1 902
Amortyzacja za okres	404	1	405
Zmniejszenia – zbycie	(257)	-	(257)
Stan na 31 grudnia 2006 r.	1 642	408	2 050
Amortyzacja za okres	253	-	253
Zmniejszenia – zbycie	(6)	-	(6)
Stan na 31 grudnia 2006 r.	1 889	408	2 297
WARTOŚĆ NETTO:			
Na 30 czerwca 2007 r.	694	-	694
Na 31 grudnia 2006 r.	860	-	860
Na 1 stycznia 2006 r.	764	1	765

Tabela ruchu wartości niematerialnych w okresie od 1 stycznia 2006 do 30 czerwca 2006 r.

	Licencje i oprogramowanie	Pozostałe – wytworzone we własnym zakresie *)	Razem wartości niematerialne
WARTOŚĆ BRUTTO			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 259	408	2 667
Zwiększenia	221	-	221
Zmniejszenia - likwidacja	(256)	-	(256)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	2 224	408	2 632
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 495	407	1 902
Amortyzacja za okres	195	1	196
Zmniejszenia - likwidacja	(235)	-	(235)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	1 455	408	1 863
WARTOŚĆ NETTO:			
Na 30 czerwca 2006 r.	769	-	769
Na 1 stycznia 2006 r.	764	1	765

*) Na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie składają się skapitalizowane koszty patentów związanych z technologią produkcji systemu szalunkowego PRIMO.

Odpis amortyzacyjny wartości niematerialnych powiększył:

Wyszczególnienie	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	51	62	24
Koszty sprzedaży i marketingu	9	11	2
Koszty ogólnego zarządu	193	332	170
Razem	253	405	196

7. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Długoterminowe aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują wartość udziałów jakie Grupa Kapitałowa posiada w Klubie Koszykarskim „POLONIA WARSZAWA” Sportowa Spółka Akcyjna. W przypadku niniejszych udziałów nie można w sposób wiarygodny określić wartości godziwej (nie istnieje aktywny rynek dla tych instrumentów), wyceny dokonuje się według kosztu nabycia instrumentu finansowego pomniejszonego o odpisy aktualizujące jego wartość.

nazwa (firma) jednostki, ze wskazaniem formy prawnej	siedziba	przedmiot przedsiębiorstwa	wartość bilansowa udziałów	% posiadanego kapitału podstawowego
Klub Koszykarski „POLONIA WARSZAWA” Sportowa Spółka Akcyjna	Warszawa	prowadzenie działalności w sferze kultury fizycznej oraz działalności handlowej, wytwórczej i usługowej na rachunek własny lub w pośrednictwie	10	2,00

8. Należności handlowe i pozostałe należności

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Należności handlowe	52 936	56 002	45 503
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(13 277)	(14 551)	(13 938)
Należności handlowe – netto	39 659	41 451	31 565
Pozostałe należności	997	504	829
Rozliczenia międzyokresowe – czynne	693	497	739
Należności od podmiotów powiązanych	3 670	1 734	1 449
Razem należności handlowe oraz pozostałe należności	45 019	44 186	34 582
w tym:			
Część długoterminowa	-	-	-
Część krótkoterminowa	45 019	44 186	34 582

Na podstawie przeprowadzonych analiz Grupa oceniła, że wartość bilansowa poszczególnych należności prezentowanych w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest równa wartościom godziwym tych należności.

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.**Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego***Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej*

Nie występuje koncentracja ryzyka kredytowego z tytułu należności handlowych, ponieważ Grupa posiada dużą liczbę klientów.

Grupa dokonała w ciągu 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku dodatkowego odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości należności handlowych w wysokości 1 315 tys. zł oraz spisała należności nieściągalne w wysokości 2 250 tys. zł (w tym objęte utworzonym wcześniej odpisem aktualizującym w wysokości 1 911 tys. zł) dokonując jednocześnie odwrócenia utworzonych wcześniej odpisów aktualizujących wartość należności w łącznej kwocie 678 tys. zł. W analogicznym okresie roku poprzedniego kwoty te wyniosły odpowiednio 2 038 tys. zł, 1 642 tys. zł i 190 tys. zł.

Wartość netto odpisów aktualizujących wartość należności powiększoną o kwoty spisanych należności w łącznej wysokości 977 tys. zł (1 831 tys. zł w analogicznym okresie roku poprzedniego) ujęto w kosztach sprzedaży i marketingu w rachunku zysków i strat.

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności handlowych oraz pozostałych należności przedstawia się następująco:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Stan na początek okresu	14 600	13 628	13 628
Zwiększenia	1 315	4 602	2 038
Realizacja	(1 911)	(2 408)	(1 642)
Korekta uprzednio dokonanego odpisu	(678)	(1 370)	(190)
Przekwalifikowania	-	148	149
Stan na koniec okresu	13 326	14 600	13 983

Wszystkie odpisy aktualizujące wartość należności dotyczą należności krótkoterminowych.

Odpisów aktualizujących wartość należności dokonuje się w oparciu o ocenę prawdopodobieństwa ich odzyskania, dokonywaną w oparciu o wszelkie możliwe do uzyskania informacje. Analizy pozyskanych informacji dokonuje się odrębnie dla każdego z klientów Grupy.

9. Zapasy

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Materiały	5 653	6 358	3 364
Półprodukty i produkcja w toku	3 881	2 392	1 928
Wyroby gotowe	2 157	1 975	725
Towary	7 073	4 788	2 593
Wartość zapasów brutto	18 764	15 513	8 610
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(311)	(225)	(225)
Wartość zapasów netto	18 453	15 288	8 385

Koszt sprzedanych zapasów ujęty w pozycji koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. wyniósł 28 793 tys. zł (w 2006 roku 41 905 tys. zł, a w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 roku 17 684 tys. zł).

Zapasy półproduktów, produkcji w toku i wyrobów gotowych obejmują szalunki i ich części składowe wyprodukowane przez Grupę. Pozycje te w zależności od rodzaju zapotrzebowania mogą w przyszłych okresach stanowić środki trwałe.

10. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Środki pieniężne w kasie i w banku	1 298	2 251	1 056
Krótkoterminowe depozyty bankowe	62 213	-	-
Razem środki pieniężne	63 511	2 251	1 056

Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych, w skład środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym wchodzi:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	63 511	2 251	1 056
Kredyt w rachunku bieżącym (nota 13)	(465)	(3 515)	(4 292)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	63 046	(1 264)	(3 236)

11. Kapitał podstawowy

	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Razem
Stan na 1 stycznia 2006 r.	4 890 632	9 781	25 776	35 557
- zwiększenia	-	-	-	-
- zmniejszenia	-	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2006 r.	4 890 632	9 781	25 776	35 557
- zwiększenia	365 000	730	89 214	89 944
- zmniejszenia	-	-	-	-
Stan na 30 czerwca 2007 r.	5 255 632	10 511	114 990	125 501

Wszystkie akcje są akcjami zwykłymi na okaziciela o wartości nominalnej 2,00 zł. Wszystkie akcje są opłacone.

Według stanu na 30 czerwca 2007 r. struktura akcjonariatu Spółki przedstawia się następująco:

	Kapitał akcyjny		Głosy na WZA	
	Liczba akcji	%	Liczba głosów	%
ULMA CyE, S. Coop	3 967 290	75,49	3 967 290	75,49
Akcjonariat rozproszony	1 288 342	24,51	1 288 342	24,51

Zgodnie z Art. 308 Kodeksu Spółek Handlowych kapitał zakładowy spółki akcyjnej powinien wynosić co najmniej 500 tys. zł.

Zgodnie z Art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych na pokrycie straty należy utworzyć kapitał zapasowy, do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zakładowego.

ULMA Construccion Polska S.A. spełnia oba wymienione wyżej warunki.

12. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Zobowiązania handlowe	29 601	19 871	21 059
Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	14 923	4 716	16 576
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych i innych obciążeń	3 682	3 385	2 513
Rozliczenia międzyokresowe (biernie kosztów)	3 086	2 545	1 144
Rozliczenia międzyokresowe (biernie przychodów)	799	974	1 281
Pozostałe zobowiązania	616	80	297
Razem zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	52 707	31 571	42 870
W tym:			
Część długoterminowa	-	-	215
Część krótkoterminowa	52 707	31 571	42 655

W prezentowanych okresach Grupa nie notowała trudności w regulowaniu swoich zobowiązań. Niewielkie opóźnienia w zapłacie niektórych faktur spowodowały konieczność zapłaty odsetek z tytułu zwłoki w wysokości 61 tys. zł w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. (50 tys. zł w analogicznym okresie roku poprzedniego).

13. Kredyty i pożyczki

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Długoterminowe			
Kredyty bankowe	76 479	86 420	66 718
	76 479	86 420	66 718
Krótkoterminowe			
Kredyt w rachunku bieżącym (nota 10)	465	3 515	4 292
Kredyty bankowe	7 148	13 712	9 248
	7 613	17 227	13 540

Kredyty bankowe zabezpieczone są na niektórych nieruchomościach Grupy (hipoteka), na niektórych maszynach i urządzeniach oraz na szalunkach (zastawy rejestrowe i umowy przewłaszczenia). Dodatkowe zabezpieczenie stanowią weksle in blanco oraz gwarancje korporacyjne.

Oprocentowanie kredytów bankowych naliczane jest w okresach miesięcznych w oparciu o aktualną stawkę WIBOR powiększoną o marżę określoną w poszczególnych umowach kredytowych.

Struktura kredytów długoterminowych według terminów zapadalności przedstawia się następująco:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Od 1 do 2 lat	15 585	17 352	13 892
Od 2 do 5 lat	49 905	57 452	43 674
Powyżej 5 lat	10 989	11 616	9 152
	76 479	86 420	66 718

Efektywne stopy procentowe na dzień bilansowy przedstawiały się w sposób następujący:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Kredyt w rachunku bieżącym	5,24	5,37	5,38
Kredyty bankowe	5,19	5,21	5,55

Grupa dysponuje następującymi, nie wykorzystanymi, przyznanymi jej limitami kredytowymi:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
O zmiennym oprocentowaniu:			
- wygasające w ciągu jednego roku	9 535	4 055	3 209
- wygasające po upływie jednego roku	63 459	6 580	2 876
	72 994	10 635	6 085

14. Leasing

14 a) Leasing finansowy

Uwzględnione w poniższej tabeli aktywa użytkowane na podstawie umów leasingu finansowego obejmują szalunki budowlane, środki transportu oraz sprzęt komputerowy.

	Stan na dzień		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Wartość brutto	23 524	25 570	25 942
Umorzenie	(18 651)	(18 847)	(17 523)
Wartość księgowa netto	4 873	6 723	8 419

Amortyzacja środków trwałych użytkowanych na podstawie zawartych umów leasingu finansowego w ciągu 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku wyniosła 1 661 tys. zł, w ciągu 12 miesięcy 2006 roku wyniosła 3 824 tys. zł (w ciągu 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r. – 1 841 tys. zł.)

Łączna kwota minimalnych opłat leasingowych według okresów zapadalności:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Poniżej jednego roku	1 444	3 652	4 669
Od 1 roku do 5 lat	258	303	1 663
Powyżej 5 lat	-	-	-
	1 702	3 955	6 332
Przyszłe koszty finansowe	(118)	(128)	(228)
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	1 584	3 827	6 104

**Łączna kwota wartości bieżącej minimalnych
opłat leasingowych według okresów
zapadalności:**

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Poniżej jednego roku	1 350	3 533	4 501
Od 1 roku do 5 lat	234	294	1 603
Powyżej 5 lat	-	-	-
	1 584	3 827	6 104

Wartość bieżącą minimalnych opłat leasingowych obliczono przy zastosowaniu efektywnych stóp procentowych od 3,99% do 6,68% dla umów denominowanych w euro i od 8,06% do 8,28% dla umów leasingowych denominowanych w złotych.

Znaczące postanowienia umów leasingowych

- okres leasingu wynosi zazwyczaj 5 lat,
- podstawę ustalania kwoty warunkowych opłat leasingowych (odsetek) stanowi EURIBOR – dla umów denominowanych w euro oraz WIBOR – dla umów nominowanych w złotych powiększone o marżę bankową,
- łączna kwota przyszłych płatności warunkowych (odsetek) według stanu na 30 czerwca 2007 r. wynosi 93 tys. zł,
- w umowach leasingowych zawarta jest opcja kupna przedmiotu leasingu po zakończeniu okresu umowy,
- z postanowień umownych nie wynikają ograniczenia dotyczące dodatkowego zadłużenia ani dodatkowych umów leasingowych.

Ze względu na stosunkowo niską kwotę zadłużenia Grupy z tytułu leasingu oraz fakt, że ok. 75% tej kwoty przypada do spłaty w okresie 6 miesięcy po dniu bilansowym, Zarząd określa ryzyko wzrostu rat leasingowych w pozostałym okresie trwania umów leasingowych jako nieznaczące.

14 b) Leasing operacyjny

Do umów leasingu operacyjnego zakwalifikowano nabyte w drodze kupna prawo wieczystego użytkowania gruntów.

Łączna kwota przyszłych minimalnych opłat z tytułu prawa wieczystego użytkowania gruntów wynosi:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Poniżej jednego roku	9	9	6
Od 1 roku do 5 lat	36	36	22
Powyżej 5 lat	690	699	431
Razem	735	744	459

Prawo wieczystego użytkowania gruntów wygasa zgodnie z umową w dniu 5 grudnia 2089 r.

Przyszłe minimalne opłaty leasingowe z tytułu nie podlegającego rozwiązaniu (nieodwoływalnego) leasingu operacyjnego systemów szalunkowych zawierają się w okresie do 1 roku.

15. Odroczony podatek dochodowy

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego kompensuje się ze sobą, jeżeli istnieje możliwe do wyegzekwowania na drodze prawnej prawo do skompensowania bieżących aktywów i

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construcción Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

zobowiązań podatkowych i jeżeli odroczony podatek dochodowy podlega tym samym organom podatkowym.

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:			
- Przypadające do realizacji po upływie 12 miesięcy	230	338	1 101
- Przypadające do realizacji w ciągu 12 miesięcy	898	1 089	1 201
	1 128	1 427	2 302
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego:			
- Przypadające do uregulowania po upływie 12 miesięcy	(1 597)	(1 978)	(3 089)
- Przypadające do uregulowania w ciągu 12 miesięcy	(1 094)	(2 805)	(1 519)
	(2 691)	(4 783)	(4 608)
Wartość bilansowa aktywa (zobowiązania) z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(1 563)	(3 356)	(2 306)

Zmiany stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie roku (przed uwzględnieniem ich kompensaty w ramach jednej jurysdykcji prawnej) przedstawiają się w sposób następujący:

Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Tytuł różnic przejściowych	Stan na 1.01.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 31.12.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 30.06.2007 r.
Wycena rzeczowego majątku trwałego	2 198	(370)	640	2 468	(107)	299	2 660
Niezrealizowane różnice kursowe	33	(195)	169	7	(75)	99	31
Przychody z tytułu najmu	1 316	(1 316)	2 308	2 308	(2 308)	-	-
Pozostałe	48	(48)	-	-	(38)	38	-
Razem	3 595	(1 929)	3 117	4 783	(2 528)	436	2 691

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Tytuł różnic przejściowych	Stan na 1.01.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 31.12.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 30.06.2007 r.
Leasing	392	71	(336)	127	-	(82)	45
Odpisy aktualizujące i rozliczenia międzyokresowe	1 659	1 066	(1 476)	1 249	408	(650)	1 007
Różnice kursowe	51	372	(372)	51	146	(121)	76
Razem	2 102	1 509	(2 184)	1 427	554	(853)	1 128

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

16. Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych

	Stan na dzień:		
	<u>30 czerwca 2007 r.</u>	<u>31 grudnia 2006 r.</u>	<u>30 czerwca 2006 r.</u>
Ujęte w bilansie zobowiązania z tytułu:			
Świadczeń emerytalnych	28	28	89
	28	28	89
Zmiana stanu zobowiązania bilansowego:			
	<u>6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.</u>	<u>12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.</u>	<u>6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.</u>
Rezerwa z tytułu świadczeń emerytalnych na początek okresu	28	89	89
Odpis na rezerwę z tytułu świadczeń emerytalnych	-	7	-
Koszt odsetkowy	-	4	-
Zyski i straty aktuarialne, netto	-	(55)	-
Świadczenia wypłacone	-	(17)	-
Rezerwa z tytułu świadczeń emerytalnych na koniec okresu	28	28	89

17. Przychody ze sprzedaży

	<u>6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.</u>	<u>6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.</u>
Przychody ze sprzedaży usług dzierżawy	61 887	41 548
Przychody ze sprzedaży usług pozostałych	1 296	358
Przychody ze sprzedaży szalunków – wyrobów gotowych	7 234	6 897
Razem przychody ze sprzedaży produktów	70 417	48 803
Przychody ze sprzedaży szalunków – składniki majątku trwałego	17 988	7 789
Przychody ze sprzedaży towarów	16 019	4 781
Razem przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	34 007	12 570
Razem przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	104 424	61 373

Przychody ze sprzedaży do jednostki sprawującej kontrolę nad Grupą Kapitałową ULMA Construccion Polska S.A. w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku wyniosły 10 991 tys. zł (w analogicznym okresie 2006 r.: 2 339 tys. zł).

18. Koszty według rodzaju

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości	18 743	13 071
Koszty świadczeń pracowniczych (nota 18 a)	13 058	7 903
Zużycie surowców, materiałów pomocniczych i energii	21 322	10 368
Usługi transportowe	4 226	2 298
Usługi najmu i dzierżawy	2 555	2 019
Obróbka obca	5 958	2 423
Inne usługi obce	5 870	4 799
Pozostałe koszty	3 001	3 381
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	11 666	7 932
Koszty według rodzaju razem	86 399	54 194
Zmiana stanu produktów i produkcji w toku oraz koszty świadczeń na własne potrzeby	(15 162)	(8 265)
Koszty sprzedaży i marketingu (wielkość ujemna)	(3 824)	(3 735)
Koszty zarządu (wielkość ujemna)	(4 296)	(4 290)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	63 117	37 904
18 a) Koszty świadczeń pracowniczych		
Koszty wynagrodzeń oraz koszty świadczeń z tytułu rozwiązania stosunku pracy	10 705	6 456
Koszty ubezpieczeń społecznych	2 353	1 447
	13 058	7 903

19. Inne zyski/(straty) netto

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Nadwyżki/(niedobory) inwentaryzacyjne	1	-
Zyski/(Straty) z tytułu zmiany wartości godziwej kontraktów terminowych	24	119
Otrzymane odszkodowania – utracone składniki rzeczowego majątku trwałego i obrotowego	11	143
Zwrócone (poniesione) koszty procesowe	(5)	(5)
Odpisane zobowiązania	29	9
Likwidacja składników rzeczowego majątku trwałego	(290)	63
Koszty ubezpieczenia należności	(100)	(101)
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(85)	-
Pozostałe (koszty)/ zyski	(49)	45
	(464)	273

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

20. Przychody i koszty finansowe

20 a) Przychody finansowe

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Przychody z tytułu odsetek		
- od udzielonych pożyczek	-	-
- od środków pieniężnych na rachunku bankowym	547	-
	<u>547</u>	<u>-</u>
Sprzedaż wierzytelności	315	21
Inne	-	9
	<u>862</u>	<u>30</u>

20 b) Koszty finansowe

Koszty odsetek:		
- kredyty bankowe	(2 774)	(1 596)
- leasing	(88)	(175)
- pozostałe – z tytułu zwłoki w zapłacie zobowiązań	(61)	(50)
	<u>(2 923)</u>	<u>(1 821)</u>
Różnice kursowe	(5)	(217)
Koszty uzyskania poręczenia spłaty zobowiązań z tytułu kredytu	(161)	(228)
Straty na sprzedaży wierzytelności	(18)	(18)
Zmiana wartości bieżącej zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	(10)	(15)
Koszty pozyskania kredytu	(85)	-
Inne	(7)	(5)
	<u>(3 209)</u>	<u>(2 304)</u>

20 c) Zyski/straty kursowe

Poniżej przedstawiono wpływ różnic kursowych na rachunek zysków i strat Grupy ULMA Construccion Polska S.A.:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Przychody ze sprzedaży	(847)	293
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	729	(1 333)
Koszty finansowe	(5)	(217)
	<u>(123)</u>	<u>(1 257)</u>

21. Podatek dochodowy

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Podatek bieżący	(7 743)	(1 998)
Podatek odroczone (nota 15)	1 793	(813)
	<u>(5 950)</u>	<u>(2 811)</u>

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Różnice między zyskiem przed opodatkowaniem a podstawą opodatkowania:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Zysk przed opodatkowaniem	30 376	13 443
Korekty konsolidacyjne	2 508	2 033
Przychody nie podlegające opodatkowaniu	(9 878)	(6 942)
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	5 594	1 933
Przychody z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach rozrachunkowych stanowiące przychody podatkowe bieżącego okresu	15 494	-
Koszty z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach rozrachunkowych stanowiące koszty uzyskania przychodu bieżącego okresu	(3 339)	-
Straty podatkowe w jednostkach zależnych	-	51
Podstawa opodatkowania	40 755	10 518
Podatek dochodowy bieżący	7 743	1 998
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego (Nota 15)	(2 092)	1 013
Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego (Nota 15)	299	(200)
Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	5 950	2 811
Efektywna stawka opodatkowania	19,6%	20,9%

Podatek dochodowy od zysku Grupy przed opodatkowaniem różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Zysk przed opodatkowaniem	30 376	13 443
Podatek wyliczony według obowiązujących stawek (19%)	5 771	2 554
Dochody nie podlegające opodatkowaniu	(1 661)	(446)
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	1 361	307
Przychody i koszty z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach	2	-
Wykorzystanie uprzednio nierozpoznanych strat podatkowych	-	10
Podatek dochodowy dotyczący korekt konsolidacyjnych	477	386
Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	5 950	2 811

Władze podatkowe mogą przeprowadzić kontrolę ksiąg rachunkowych i rozliczeń podatkowych w ciągu 5 lat od zakończenia roku, w którym złożono deklaracje podatkowe i obciążyć Spółkę dodatkowym wymiarem podatku wraz z karnymi odsetkami. W opinii Zarządu nie istnieją okoliczności wskazujące na możliwość powstania istotnych zobowiązań z tego tytułu

22. Dywidenda na akcje

W prezentowanych okresach obrotowych Grupa Kapitałowa nie wypłacała dywidendy.

23. Pozycje warunkowe

Według stanu na dzień bilansowy Grupa posiadała umowę zawartą w dniu 13 lutego 2006 r. pomiędzy ULMA Construccion Polska S.A. a FORTIS BANK POLSKA S.A. o limit kredytowy w kwocie 3 000 tys. zł w ramach którego mogą być udzielane następujące rodzaje gwarancji:

1. gwarancja bankowa przetargowa,
2. gwarancja bankowa wykonania umowy,
3. gwarancja bankowa zwrotu zaliczki,
4. gwarancja bankowa płatności.

Umowa została zawarta na okres 10 lat, z pierwszym bieżącym okresem kredytowania do dnia 11 lutego 2007 roku.

Na dzień 30 czerwca 2007 roku Grupa nie miała żadnych udzielonych gwarancji stanowiących wykonanie wyżej wymienionej umowy.

24. Zobowiązania inwestycyjne (pozabilansowe)

W Grupie Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. nie występują przyszłe zobowiązania inwestycyjne zaciągnięte na dzień bilansowy, lecz jeszcze nie ujęte w bilansie.

Przyszłe zobowiązania z tytułu leasingu operacyjnego (*gdzie spółka Grupy jest leasingobiorcą*) zostały przedstawione w Nocie 14b.

25. Połączenie jednostek gospodarczych

W żadnym z okresów obrotowych prezentowanych w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie miało miejsca połączenie jednostek gospodarczych wchodzących w skład Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.

26. Wycena instrumentów finansowych według wartości godziwej

Na podstawie przeprowadzonych analiz Grupa oceniła, że wartość bilansowa poszczególnych instrumentów finansowych prezentowanych w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest równa wartościom godziwym tych instrumentów z wyjątkiem instrumentów finansowych przeznaczonych do sprzedaży wycenianych według ceny nabycia.

27. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby wywrzeć istotny wpływ na prezentowane sprawozdanie finansowe.

28. Sezonowość działalności operacyjnej

W sprzedaży usług i produktów Grupy silnie występuje zjawisko sezonowości, co jest związane z sezonowością wykonywania prac budowlanych, które zwykle mają miejsce od wiosny do jesieni. Szczególnie niekorzystne warunki pogodowe zimą mogą spowodować zdecydowany spadek sprzedaży, który negatywnie odbija się na wynikach Grupy.

29. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Kontrolę nad Grupą sprawuje ULMA C y E, S. Coop. z siedzibą w Hiszpanii, która posiada 75,49% akcji Spółki. Pozostałe 24,51% akcji znajduje się w posiadaniu wielu akcjonariuszy.

W skład Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. wchodzi następujące spółki:

Podmiot dominujący:

ULMA Construccion Polska S.A. z siedzibą w Warszawie

Podmioty zależne:

- ULMA System S.A. z siedzibą w Starachowicach przy ulicy Radomskiej 29 powstała dnia 11.07.2000 r. – Akt Notarialny Rep. A 2105/2000. Zarejestrowana postanowieniem Sądu Rejonowego w Kielcach, X Wydział Gospodarczy w Rejestrze Przedsiębiorców pod numerem KRS 000054140. Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja wyrobów i konstrukcji metalowych. Udział emitenta w kapitale oraz w całkowitej liczbie głosów wynosi 100%.
- Bauma Ukraina z siedzibą w Kijowie przy ul. Gnata Juri 9, powstała 18.07.2001 r. Została zarejestrowana w Swiatoszynskim Oddziale Administracji Państwowej dla miasta Kijowa pod nr 5878/01 i otrzymała kod identyfikacyjny 31563803. Przedmiotem działalności spółki jest sprzedaż i dzierżawa deskowań, sprzedaż materiałów budowlanych. Udział emitenta w kapitale oraz w całkowitej liczbie głosów wynosi 100%.
- ULMA Opałubka Ukraina z siedzibą w Kijowie przy ul. Gnata Juri 9, powstała 20.03.2007 r. w celu dokonania reorganizacji BAUMA Ukraina na ULMA Opałubka Ukraina i kontynuowania działalności prowadzonej dotychczas przez BAUMA Ukraina wraz z przejęciem wszelkich praw i obowiązków poprzedniej spółki.

Wszystkie wymienione wyżej jednostki polegają konsolidacji metodą pełną.

Transakcje zawarte w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku przez spółki Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. miały charakter typowy i rutynowy, zawierane były na warunkach rynkowych, a ich charakter i warunki wynikały z prowadzenia bieżącej działalności operacyjnej.

Dane liczbowe, dotyczące transakcji jednostek Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. z ULMA C y E, S. Coop.:

Wzajemne należności i zobowiązania	Stan na dzień	
	30 czerwca 2007 r.	30 czerwca 2006 r.
Należności ULMA Construccion Polska S.A. od ULMA C y E, S. Coop.	1 385	-
Zobowiązania ULMA Construccion Polska S.A. wobec ULMA C y E, S. Coop.	14 923	16 576
Należności ULMA System S.A. od ULMA C y E, S. Coop.	2 285	1 449
Zobowiązania ULMA System S.A. wobec ULMA C y E, S. Coop.	-	-
Koszty i przychody z transakcji pomiędzy podmiotami powiązаныmi	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Przychody ULMA Construccion Polska S.A. ze sprzedaży do ULMA C y E, S. Coop.	3 400	912
Zakupy ULMA Construccion Polska S.A. od ULMA C y E, S. Coop.	39 767	41 142
Przychody ULMA System S.A. ze sprzedaży do ULMA C y E, S. Coop.	7 590	1 427
Zakupy ULMA System S.A. od ULMA C y E, S. Coop.	-	-

ULMA C y E, S. Coop. udzieliła poręczenia spłaty kredytów bankowych zaciągniętych przez ULMA Construccion Polska S.A. na podstawie umowy kredytowej zawartej z Fortis Bank. Łączna kwota udzielonego poręczenia wynosi 13 mln. zł. Zadłużenie ULMA Construccion Polska S.A. z tytułu kredytów objętych poręczeniem korporacyjnym według stanu na dzień 30 czerwca 2007 roku wynosi 11,7 mln. zł.

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.**Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego***Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej*

Zadłużenie Spółki z tytułu umów kredytowych zawartych w 2005 roku z BRE BANK S.A. i Bank BPH S.A. objętych poręczeniem spłaty udzielonym przez ULMA C y E, S. Coop. zostało przez Spółkę spłacone w II kwartale 2007 roku.

ULMA Construccion Polska S.A. udzieliła następujących poręczeń:

- spłaty kredytów bankowych zaciągniętych przez ULMA System S.A. na podstawie umów kredytowych zawartych z Bank BPH w łącznej kwocie 6 mln. zł. Zadłużenie ULMA System S.A. z tytułu kredytów objętych poręczeniem według stanu na 30 czerwca 2007 roku wynosi 1 049 tys. zł.

- wywiązania się przez ULMA System S.A. z zobowiązań wynikających ze współpracy handlowej z Welser Profile AG (Austria) do kwoty 1.000 tys. EUR.

Ulma System S.A. udzieliła poręczenia ULMA Construccion Polska S.A. w zakresie całości zadłużenia w ING Lease z tytułu umów leasingu finansowego.

30. Wynagrodzenia Członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku Członkowie Zarządu uzyskali wynagrodzenia łącznie z premiami w wysokości:

<u>ULMA Construccion Polska S.A.</u>	6 miesięcy zakończonych <u>30 czerwca 2007 r.</u>	6 miesięcy zakończonych <u>30 czerwca 2006 r.</u>
Andrzej Kozłowski	783	474
José María Aizpitarte Iñarra	-	259
Eñaut Eguidazu Aldalur	150	-
Krzysztof Orzełowski	299	232
<u>Ulma System S.A.</u>		
Stanisław Siwik	137	99
<u>Bauma Kruszywa Sp. z o.o. w likwidacji</u>		
Wojciech Garczyński	-	42
<u>Bauma Ukraina</u>		
Wiktor Stepień	85	68

Pozostali Członkowie Zarządu oraz Członkowie Rady Nadzorczej nie pobierają wynagrodzenia.

31. Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki oraz średniej ważonej liczby akcji zwykłych w trakcie roku.

	6 miesięcy zakończonych <u>30 czerwca 2007 r.</u>	6 miesięcy zakończonych <u>30 czerwca 2006 r.</u>
Zysk przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	24 426	10 632
Liczba akcji zwykłych na dzień bilansowy	5 255 632	4 890 632
Średnia ważona liczba akcji zwykłych *)	5 024 465	4 890 632
Rozwodniona liczba akcji zwykłych (z uwzględnieniem warrantów *)	5 024 465	5 024 465
Podstawowy zysk na akcję(w zł na jedną akcję)	4,86	2,17
Rozwodniony zysk na akcję(w zł na akcję)	4,86	2,17

*) Przydział warrantów subskrypcyjnych serii A oraz objęcie akcji serii G w wykonaniu tych warrantów nastąpiło tego samego dnia 24.04.2007 r.. W związku z powyższym zysk podstawowy na akcję (zysk/średnia ważona liczba akcji) i rozwodniony zysk na akcję (zysk/średnioważona liczba akcji powiększona o warranty) stanowi taką samą kwotę.

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.
Informacja dodatkowa do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

32. Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro

Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro zaprezentowano w poniższej tabeli:

WYSZCZEGÓLNIENIE	w tys. zł		w tys. EUR	
	6 miesięcy 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.	6 miesięcy 2006r. od 1.01 do 30.06 2006 r.	6 miesięcy 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.	6 miesięcy 2006r. od 1.01 do 30.06 2006 r.
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	104 424	61 373	27 133	15 736
Zysk z działalności operacyjnej	32 723	15 717	8 503	4 030
Zysk brutto	30 376	13 443	7 893	3 447
Zysk netto	24 426	10 632	6 347	2 726
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	61 838	30 332	16 068	7 777
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(65 823)	(55 708)	(17 103)	(14 284)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	68 295	25 014	17 745	6 414
Przepływy pieniężne netto	64 310	(362)	16 710	(93)
	30.06.2007 r.	30.06.2006 r.	30.06.2007 r.	30.06.2006 r.
Aktywa razem	355 942	210 740	94 520	52 119
Zobowiązania	140 889	132 046	37 413	32 657
Zobowiązania długoterminowe	78 304	70 931	20 793	17 542
Zobowiązania krótkoterminowe	62 585	61 115	16 620	15 115
Kapitał własny	215 053	78 694	57 107	19 462
Kapitał podstawowy	10 511	9 781	2 791	2 419
Liczba akcji na dzień bilansowy	5 255 632	4 890 632	5 255 632	4 890 632
Średnia ważona liczba akcji	5 024 465	4 890 632	5 024 465	4 890 632
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR) ^{*)}	40,92	16,09	10,87	3,98
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	4,86	2,17	1,26	0,56
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	4,86	2,17	1,26	0,56

^{*)} Wartość księgowa na jedną akcję obliczono jako iloraz kwoty kapitału własnego i liczby akcji na dzień bilansowy.

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów zostały przeliczone na EUR przy zastosowaniu średnich kursów walut ogłoszonych przez Prezesa NBP, obowiązujących na dzień bilansowy. Średni kurs EUR na dzień 30 czerwca 2007 r. wyniósł 3,7658 zł, a na dzień 30 czerwca 2006 r. 4,0434 zł.

Przy przeliczaniu pozycji rachunku zysków i strat oraz pozycji rachunku przepływu środków pieniężnych zastosowano kurs stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, czyli dane za okres 1.01. – 30.06.2007 r. przeliczono wg kursu = 3,8486 zł/EUR, dane za analogiczny okres 2006 r. przeliczono wg kursu = 3,9002 zł/EUR

GRUPA KAPITAŁOWA ULMA Construccion Polska S.A.

Oświadczenie Zarządu jednostki dominującej

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zostało zatwierdzone przez Zarząd ULMA Construccion Polska S.A. w dniu 14 września 2007 roku.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zostało sporządzone w celu przedstawienia sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyników działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku sporządzone zostało zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. zawiera:

- skonsolidowany bilans
- skonsolidowany rachunek zysków i strat
- zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym
- skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych
- informacje dodatkowe.

Według naszej najlepszej wiedzy, skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku i skonsolidowane dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. oraz jej wynik finansowy, a sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. w okresie 6 miesięcy 2007 r. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący przeglądu skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej ULMA Construccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu tego sprawozdania spełniają warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

W imieniu Zarządu ULMA Construccion Polska S.A.

Andrzej Kozłowski, Prezes Zarządu

Eñaut Eguidazu Aldalur, Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Orzełowski, Członek Zarządu

José Irizar Lasa, Członek Zarządu

José Ramon Anduaga Aguirre, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 14 września 2007 roku



**SKRÓCONE ŚRÓDROCZNE
JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**

ULMA Construccion Polska S.A.

**Za 6 miesięcy zakończonych
30 czerwca 2007 r.**

ULMA Construcccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY BILANS

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

		30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
	Nota	<i>Nie badane</i>		<i>Nie badane</i>
AKTYWA				
I. Aktywa trwałe				
1. Rzeczowe aktywa trwałe	2.	228 935	181 971	165 153
2. Wartości niematerialne	3.	649	810	738
3. Inwestycje w jednostkach zależnych	4.	6 045	6 021	6 030
4. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	5.	10	10	10
5. Należności handlowe oraz pozostałe należności	6.	142	1 029	983
		235 781	189 841	172 914
II. Aktywa obrotowe				
1. Zapasy	7.	3 339	3 038	2 638
2. Należności handlowe oraz pozostałe należności	6.	49 839	46 147	36 262
3. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	8.	61 931	1 448	525
		115 109	50 633	39 425
Aktywa razem		350 890	240 474	212 339
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA				
I. Kapitał własny				
1. Kapitał podstawowy	9.	10 511	9 781	9 781
2. Kapitał zapasowy – nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	9.	114 990	25 776	25 776
3. Zatrzymane zyski z lat poprzednich		61 701	31 511	31 511
4. Zysk netto		23 810	30 190	10 886
Kapitał własny razem		211 012	97 258	77 954
II. Zobowiązania				
1. Zobowiązania długoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	11.	76 479	86 420	66 124
b. Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13.	1 563	3 356	2 306
c. Zobowiązania długoterminowe z tytułu świadczeń emerytalnych	14.	25	25	89
d. Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	12.	234	294	1 603
e. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	10.	-	-	215
		78 301	90 095	70 337
2. Zobowiązania krótkoterminowe				
a. Kredyty i pożyczki	11.	6 564	14 891	10 998
b. Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		904	126	407
c. Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	12.	1 350	3 533	4 501
d. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	10.	52 759	34 571	48 142
		61 577	53 121	64 048
Zobowiązania razem		139 878	143 216	134 385
Kapitał własny i zobowiązania razem		350 890	240 474	212 339

ULMA Construcccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

		6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
	Nota	<i>Nie badane</i>	<i>Nie badane</i>
Przychody ze sprzedaży	15.	98 351	58 895
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	16.	(60 414)	(37 314)
I. Zysk brutto ze sprzedaży		37 937	21 581
Koszty sprzedaży i marketingu	16.	(2 582)	(2 968)
Koszty ogólnego zarządu	16.	(3 225)	(3 337)
Inne zyski/(straty) netto	17.	(295)	367
II. Zysk operacyjny		31 835	15 643
Przychody finansowe	18.	884	49
Koszty finansowe	18.	(3 155)	(2 208)
III. Zysk przed opodatkowaniem		29 564	13 484
Podatek dochodowy	19.	(5 754)	(2 598)
IV. Zysk netto		23 810	10 886
Podstawowy zysk na akcję zwykłą (w zł na akcję)	22.	4,74	2,23
Rozwodniony zysk na akcję zwykłą (w zł na akcję)	22.	4,74	2,23

ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Zatrzymane zyski z lat poprzednich	Wynik finansowy netto okresu obrotowego	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2005 r.	9 781	25 776	14 048	17 463	67 068
Przeniesienie zysku za rok 2005	-	-	17 463	(17 463)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	30 190	30 190
Suma zysków i strat ujętych za rok 2006	-	-	17 463	12 727	30 190
Stan na 31.12.2006 r.	9 781	25 776	31 511	30 190	97 258
Przeniesienie zysku za rok 2006	-	-	30 190	(30 190)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	23 810	23 810
Suma zysków i strat ujętych za 6 miesięcy 2007 roku	-	-	30 190	(6 380)	23 810
Emisja akcji serii G	730	89 214	-	-	89 944
Suma zmian w kapitale własnym ujętych za 6 miesięcy 2007 r.	730	89 214	30 190	(6 380)	113 754
Stan na 30.06.2007 r.	10 511	114 990	61 701	23 810	211 012

6 miesięcy 2006 roku

Wyszczególnienie	Kapitał podstawowy w wartości nominalnej	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Zatrzymane zyski z lat poprzednich	Wynik finansowy netto okresu obrotowego	Razem kapitał własny
Stan na 31.12.2005 r.	9 781	25 776	14 048	17 463	67 068
Przeniesienie zysku za rok 2005	-	-	17 463	(17 463)	-
Wynik finansowy netto	-	-	-	10 886	10 886
Suma zysków i strat ujętych za 6 miesięcy 2006 r.	-	-	17 463	(6 577)	10 886
Stan na 30.06.2006 r.	9 781	25 776	31 511	10 886	77 954

ULMA Construcccion Polska S.A.
ŚRÓDROCZNY RACHUNEK PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. <i>Nie badane</i>	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r. <i>Nie badane</i>
Przeptywy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk netto okresu obrotowego	23 810	10 886
Korekty:		
- Podatek dochodowy (nota 19)	5 754	2 598
- Amortyzacja środków trwałych (nota 2)	18 638	13 052
- Amortyzacja wartości niematerialnych (nota 3)	245	190
- Wartość netto sprzedanych szalunków – środków trwałych	9 681	2 276
- Koszty odsetek	2 884	1 740
- (Zyski)/Straty kursowe na kredytach i leasingach	(11)	235
Zmiany stanu kapitału obrotowego:		
- Zapasy	(302)	541
- Należności handlowe oraz pozostałe należności	(2 805)	(6 287)
- Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	9 611	3 153
	67 505	28 384
Podatek dochodowy zapłacony	(6 769)	(1 476)
Wptywy pieniężne netto z działalności operacyjnej	60 736	26 908
Przeptywy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(66 722)	(51 996)
Wptywy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	1	51
Nabycie wartości niematerialnych	(88)	(221)
Inne	(23)	-
Wydatki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(66 832)	(52 166)
Przeptywy pieniężne z działalności finansowej		
Wptywy z emisji akcji	89 944	-
Zaciągnięcie kredytów i pożyczek	13 120	33 491
Spłata kredytów i pożyczek	(28 736)	(3 789)
Odsetki zapłacone	(2 874)	(1 740)
Płatności z tytułu leasingu finansowego	(2 242)	(2 102)
Inne	20	-
Wptywy pieniężne netto z działalności finansowej	69 232	25 860
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym	63 136	602
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na początek okresu	(1 213)	(3 465)
Stan środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym na koniec okresu (nota 8)	61 923	(2 863)

* Zakupy inwestycyjne dotyczą przede wszystkim systemów szalunkowych z przeznaczeniem na ich dalszą dzierżawę. W normalnym toku działalności możliwa jest również odsprzedaż tak nabytych systemów szalunkowych przed upływem przewidywanego okresu ich użytkowania.

Noty do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego

1. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe ULMA Construcccion Polska S.A. za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Podstawowe zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego są zgodne z politykami rachunkowości przyjętymi przez Grupę, które zostały przedstawione w śródrocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym za okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. Zasady rachunkowości, zastosowane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym, które nie były zaprezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane poniżej.

Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje w jednostkach zależnych ujmowane są według kosztu historycznego skorygowanego o odpisy aktualizujące ich wartość. Skutki zmian odpisów aktualizujących wartość inwestycji w jednostki zależne zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiła zmiana.

2. Rzeczowe aktywa trwałe

Tabela ruchu rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2006 r.

WYSZCZEGÓLNIENIE	Grunty, budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Systemy szalunkowe i pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem rzeczowe aktywa trwałe
WARTOŚĆ BRUTTO						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	6 799	6 058	2 161	153 953	1 248	170 219
Zwiększenia z tytułu zakupu	205	273	155	66 059	2 561	69 253
Zwiększenia - nadwyżki inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(1 626)	(608)	(5 962)	-	(8 196)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(33)	-	(1 204)	(1 248)	(2 485)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	7 004	4 672	1 708	212 846	2 561	228 791
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 705	4 875	965	49 654		57 199
Amortyzacja za okres	171	325	159	12 397	-	13 052
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(1 562)	(608)	(3 758)	-	(5 928)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inwentaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(10)	-	(675)	-	(685)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	1 876	3 628	516	57 618	-	63 638
WARTOŚĆ NETTO:						
Na 30 czerwca 2006 r.	5 128	1 044	1 192	155 228	2 561	165 153
Na 1 stycznia 2006 r.	5 094	1 183	1 196	104 299	1 248	113 020

Tabela ruchu rzeczowych aktywów trwałych w okresie od 1 stycznia 2006 r. do 30 czerwca 2007 r.

	Grunty, budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Systemy szalunkowe i pozostałe środki trwale	Środki trwale w budowie	Razem rzeczowe aktywa trwałe
WARTOŚĆ BRUTTO						
Stan na 1 stycznia 2006 r.	6 799	6 058	2 161	153 953	1 248	170 219
Zwiększenia z tytułu zakupu	1 092	970	155	106 947	669	109 833
Zwiększenia - nadwyżki inventaryzacyjne i przekwalifikowania	-	-	-	3 180	(1 248)	1 932
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(2 625)	(608)	(20 822)	-	(24 055)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inventaryzacyjne i przekwalifikowania	(26)	(198)	-	(4 015)	-	(4 239)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	7 865	4 205	1 708	239 243	669	253 690
Zwiększenia z tytułu zakupu	4 167	597	2	70 078	2 140	76 984
Zwiększenia - nadwyżki inventaryzacyjne i przekwalifikowania	-	-	-	-	(669)	(669)
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(968)	(182)	(21 302)	-	(22 452)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inventaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(20)	-	(2 116)	-	(2 136)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	12 032	3 814	1 528	285 903	2 140	305 417

ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA

Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 705	4 875	965	49 654	-	57 199
Amortyzacja za okres	361	516	325	28 381	-	29 583
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(2 437)	(608)	(9 869)	-	(12 914)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inventaryzacyjne i przekwalifikowania	(7)	(173)	-	(1 969)	-	(2 149)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	2 059	2 781	682	66 197	-	71 719
Amortyzacja za okres	206	290	154	17 988	-	18 638
Zmniejszenia - sprzedaż	-	(937)	(143)	(11 879)	-	(12 959)
Zmniejszenia - likwidacje, niedobory inventaryzacyjne i przekwalifikowania	-	(17)	-	(899)	-	(916)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	2 265	2 117	693	71 407	-	76 482

WARTOŚĆ NETTO:

Na 30 czerwca 2007 r.	9 767	1 697	835	214 496	2 140	228 935
Na 1 stycznia 2007 r.	5 806	1 424	1 026	173 046	669	181 971
Na 1 stycznia 2006 r.	5 094	1 183	1 196	104 299	1 248	113 020

Odpis amortyzacyjny rzeczowych aktywów trwałych powiększył:

Wyszczególnienie	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	18 312	28 970	12 754
Koszty sprzedaży i marketingu	7	13	7
Koszty ogólnego zarządu	319	600	291
Razem	18 638	29 583	13 052

Kredyty bankowe zabezpieczone są na pozostałych środkach trwałych (szalunki) do kwoty 153 805 tys. zł. Wartość netto rzeczowych aktywów trwałych używanych na podstawie umów leasingu finansowego według stanu na dzień 30 czerwca 2007 r. wynosi 4 873 tys. zł, na dzień 31 grudnia 2006 r. 6 723 tys. zł., na dzień 30 czerwca 2006 r. 8 419 tys. zł.

3. Wartości niematerialne

Tabela ruchu wartości niematerialnych w okresie od 1 stycznia 2006 do 30 czerwca 2006 r.

	Licencje i oprogramowanie	Pozostałe	Razem wartości niematerialne
WARTOŚĆ BRUTTO			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 189	-	2 189
Zwiększenia	221	-	221
Zmniejszenia - zbycie	(257)	-	(257)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	2 153	-	2 153
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 462	-	1 462
Amortyzacja za okres	190	-	190
Zmniejszenia - zbycie	(237)	-	(237)
Stan na 30 czerwca 2006 r.	1 415	-	1 415
WARTOŚĆ NETTO:			
Na 30 czerwca 2006 r.	738	-	738
Na 1 stycznia 2006 r.	727	-	727

Tabela ruchu wartości niematerialnych w okresie od 1 stycznia 2006 do 30 czerwca 2007 r.

	Licencje i oprogramowanie	Pozostałe	Razem wartości niematerialne
WARTOŚĆ BRUTTO			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2 189	-	2 189
Zwiększenia	500	-	500
Zmniejszenia - zbycie	(280)	-	(280)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	2 409	-	2 409
Zwiększenia	88	-	88
Zmniejszenia - zbycie	(7)	-	(7)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	2 490	-	2 490
ZAKUMULOWANA AMORTYZACJA			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	1 462	-	1 462
Amortyzacja za okres	394	-	394
Zmniejszenia - zbycie	(257)	-	(257)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	1 599	-	1 599
Amortyzacja za okres	245	-	245
Zmniejszenia - zbycie	(3)	-	(3)
Stan na 30 czerwca 2007 r.	1 841	-	1 841
WARTOŚĆ NETTO:			
Na 30 czerwca 2007 r.	649	-	649
Na 1 stycznia 2007 r.	810	-	810
Na 1 stycznia 2006 r.	727	-	727

Odpis amortyzacyjny wartości niematerialnych powiększył:

Wyszczególnienie	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	51	61	24
Koszty sprzedaży i marketingu	9	5	2
Koszty ogólnego zarządu	185	328	164
Razem	245	394	190

4. Inwestycje w jednostkach zależnych

Według stanu na dzień 30 czerwca 2007 r.

L.p.	Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot przedsiębiorstwa	Charakter powiązania	Zastosowana metoda konsolidacji	Data objęcia kontroli	Wartość udziałów według ceny nabycia	Odpisy aktualizujące	Wartość bilansowa akcji/udziałów	Procent posiadanego kapitału zakładowego	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	ULMA System S.A.	Starachowice	produkcja wyrobów i konstrukcji metalowych	podmiot zależny	pełna	11.07.2000r.	4 850	-	4 850	100	100
2	Bauma Ukraina	Ukraina	sprzedaż i dzierżawa deskowań, sprzedaż materiałów budowlanych	podmiot zależny	pełna	18.07.2001r.	1 171	-	1 171	100	100
3	ULMA Opałubka Ukraina	Ukraina	sprzedaż i dzierżawa deskowań, sprzedaż materiałów budowlanych	podmiot zależny	pełna	20.03.2007 r.	24	-	24	100	100
							6 045	-	6 045	-	-

5. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Długoterminowe aktywa finansowe dostępne do sprzedaży obejmują wartość udziałów jakie Spółka posiada w Klubie Koszykarskim „POLONIA WARSZAWA” Sportowa Spółka Akcyjna. W przypadku niniejszych udziałów nie można w sposób wiarygodny określić wartości godziwej (nie istnieje aktywny rynek dla tych instrumentów), wyceny dokonuje się według kosztu nabycia instrumentu finansowego pomniejszonego o odpisy aktualizujące jego wartość.

nazwa (firma) jednostki, ze wskazaniem formy prawnej	siedziba	przedmiot przedsiębiorstwa	wartość bilansowa udziałów	% posiadanego kapitału podstawowego
Klub Koszykarski „POLONIA WARSZAWA” Sportowa Spółka Akcyjna	Warszawa	prowadzenie działalności w sferze kultury fizycznej oraz działalności handlowej, wytwórczej i usługowej na rachunek własny lub w pośrednictwie	10	2,00

6. Należności handlowe oraz pozostałe należności

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Należności handlowe	51 012	53 139	43 609
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	(12 496)	(13 709)	(13 307)
Należności handlowe - netto	38 516	39 430	30 302
Pozostałe należności	173	88	212
Rozliczenia międzyokresowe - czynne	464	303	495
Należności od podmiotów powiązanych	10 828	7 355	6 236
Razem należności handlowe oraz pozostałe należności	49 981	47 176	37 245
w tym:			
Część długoterminowa	142	1 029	983
Część krótkoterminowa	49 839	46 147	36 262

Na podstawie przeprowadzonych analiz Spółka oceniła, że wartość bilansowa poszczególnych należności prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym jest równa wartościom godziwym tych należności. Wszystkie należności długoterminowe stanowią należności handlowe wymagalne w okresie do pięciu lat od dnia bilansowego.

Nie występuje koncentracja ryzyka kredytowego z tytułu należności handlowych, ponieważ Spółka posiada dużą liczbę klientów.

Spółka w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku dokonała dodatkowego odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości należności handlowych w wysokości 1 107 tys. zł oraz spisała należności nieściągalne w wysokości 1 983 tys. zł (w tym objęte utworzonym wcześniej odpisem aktualizującym w wysokości 1 643 tys. zł) dokonując jednocześnie odwrócenia utworzonych wcześniej odpisów aktualizujących wartość należności w łącznej kwocie 677 tys. zł (w analogicznym okresie 2006 roku kwoty te wyniosły odpowiednio 1 672 tys. zł; 1 642 tys. zł i 189 tys. zł).

Wartość netto odpisów aktualizujących wartość należności powiększoną o kwoty spisanych należności w łącznej wysokości 769 tys. zł (1 467 tys. zł w analogicznym okresie 2006 roku) ujęto w kosztach sprzedaży i marketingu w rachunku zysków i strat.

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności handlowych oraz pozostałych należności przedstawia się następująco:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2006 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Stan na początek okresu	13 758	13 384	13 384
Zwiększenia - utworzenie	1 107	4 004	1 675
Zwiększenia - przekwalifikowanie	-	148	149
Realizacja	(1 643)	(2 408)	(1 642)
Korekta uprzednio dokonanego odpisu	(677)	(1 370)	(189)
Stan na koniec okresu	12 545	13 758	13 377

Wszystkie odpisy aktualizujące wartość należności dotyczą należności krótkoterminowych.

Odpisów aktualizujących wartość należności dokonuje się w oparciu o ocenę prawdopodobieństwa ich odzyskania, dokonywaną w oparciu o wszelkie możliwe do uzyskania informacje. Analizy pozyskanych informacji dokonuje się odrębnie dla każdego z klientów Spółki.

7. Zapasy

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Materialy	-	-	18
Półprodukty i produkcja w toku	-	-	-
Wyroby gotowe	-	-	-
Towary	3 564	3 263	2 845
Wartość zapasów brutto	3 564	3 263	2 863
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(225)	(225)	(225)
Wartość zapasów netto	3 339	3 038	2 638

Koszt sprzedanych zapasów ujęty w pozycji koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r. wyniósł 12 336 tys. zł (w 2006 roku 19 485 tys. zł, a w okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 roku 7 938 tys. zł).

8. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Środki pieniężne w kasie i w banku	61 931	1 448	525
Razem środki pieniężne	61 931	1 448	525

Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych, w skład środków pieniężnych i kredytu w rachunku bieżącym wchodzi:

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	61 931	1 448	525
Kredyt w rachunku bieżącym (nota 11)	(8)	(2 661)	(3 388)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	61 923	(1 213)	(2 863)

9. Kapitał podstawowy

	Liczba akcji	Wartość nominalna akcji	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Razem
Stan na 1 stycznia 2006 r.	4 890 632	9 781	25 776	35 557
- zwiększenia	-	-	-	-
- zmniejszenia	-	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2006 r.	4 890 632	9 781	25 776	35 557
- zwiększenia	365 000	730	89 214	89 944
- zmniejszenia	-	-	-	-
Stan na 30 czerwca 2007 r.	5 255 632	10 511	114 990	125 501

Wszystkie akcje są akcjami zwykłymi na okaziciela o wartości nominalnej 2,00 zł. Wszystkie akcje są opłacone. Według stanu na 30 czerwca 2007 roku struktura akcjonariatu Spółki przedstawia się następująco:

	Kapitał akcyjny		Głosy na WZA	
	Liczba akcji	%	Liczba głosów	%
ULMA CyE, S. Coop	3 967 290	75,49	3 967 290	75,49
Akcjonariat rozproszony	1 288 342	24,51	1 288 342	24,51

Zgodnie z Art. 308 Kodeksu Spółek Handlowych kapitał zakładowy spółki akcyjnej powinien wynosić co najmniej 500 tys. zł.

Zgodnie z Art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych na pokrycie straty należy utworzyć kapitał zapasowy, do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zakładowego.

ULMA Construcccion Polska S.A. spełnia oba wymienione wyżej warunki.

10. Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Zobowiązania handlowe	20 871	11 805	14 530
Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych	24 970	16 392	29 207
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych i innych obciążeń	3 179	3 093	2 167
Rozliczenia międzyokresowe (bierne kosztów)	2 814	2 307	1 003
Rozliczenia międzyokresowe (bierne przychodów)	800	974	1 281
Pozostałe zobowiązania	125	-	169
Razem zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	52 759	34 571	48 357
w tym:			
Część długoterminowa	-	-	215
Część krótkoterminowa	52 759	34 571	48 142

Część długoterminowa zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań obejmuje bierne rozliczenia międzyokresowe przychodów (zysk osiągnięty na transakcjach leasingu zwrotnego) przypadające do rozliczenia w okresie dłuższym niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

11. Kredyty

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Długoterminowe			
Kredyty bankowe	76 479	86 420	66 124
	76 479	86 420	66 124
Krótkoterminowe			
Kredyt w rachunku bieżącym (nota 8)	8	2 661	3 388
Kredyty bankowe	6 556	12 230	7 610
	6 564	14 891	10 998

Kredyty bankowe zabezpieczone są na pozostałych środkach trwałych – szalunkach (zastawy rejestrowe). Dodatkowe zabezpieczenie stanowią weksle in blanco oraz gwarancje korporacyjne. Oprocentowanie kredytów bankowych naliczane jest w okresach miesięcznych w oparciu o aktualną stawkę WIBOR powiększoną o marżę określoną w poszczególnych umowach kredytowych.

Struktura zapadalności kredytów długoterminowych:

	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Od 1 do 2 lat	15 585	17 352	13 298
Od 2 do 5 lat	49 905	57 452	43 674
Powyżej 5 lat	10 989	11 616	9 152
	76 479	86 420	66 124

Efektywne stopy procentowe na dzień bilansowy przedstawiały się w sposób następujący:

	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Kredyt w rachunku bieżącym	5,24	5,37	5,38
Kredyty bankowe	5,19	5,21	5,55

Według stanów na dni bilansowe prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym sprawozdaniu finansowym Spółka nie posiadała zadłużenia z tytułu kredytów w walutach obcych.

Spółka dysponuje następującymi, nie wykorzystanymi, przyznanymi jej limitami kredytowymi:

	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
O zmiennym oprocentowaniu:			
- wygasające w ciągu jednego roku	8 992	3 909	3 112
- wygasające po upływie jednego roku	63 459	6 580	2 876
	72 451	10 489	5 988

12. Leasing

Uwzględnione w poniższej tabeli aktywa użytkowane na podstawie umów leasingu finansowego obejmują szalunki budowlane, środki transportu oraz sprzęt komputerowy.

	Stan na dzień		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Wartość brutto	23 524	25 570	25 942
Umorzenie	(18 651)	(18 847)	(17 523)
Wartość księgowa netto	4 873	6 723	8 419

Amortyzacja środków trwałych użytkowanych na podstawie zawartych umów leasingu finansowego w ciągu 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku wyniosła 1 661 tys. zł, w ciągu 12 miesięcy 2006 roku wyniosła 3 824 tys. zł (w ciągu 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r. – 1 841 tys. zł).

Łączna kwota minimalnych opłat leasingowych według okresów zapadalności:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Poniżej jednego roku	1 444	3 652	4 669
Od 1 roku do 5 lat	258	303	1 663
Powyżej 5 lat	-	-	-
	1 702	3 955	6 332
Przyszłe koszty finansowe	(118)	(128)	(228)
Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych	1 584	3 827	6 104

Łączna kwota wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych według okresów zapadalności:

	Stan na dzień:		
	30 czerwca 2007 r.	31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Poniżej jednego roku	1 350	3 533	4 501
Od 1 roku do 5 lat	234	294	1 603
Powyżej 5 lat	-	-	-
	1 584	3 827	6 104

Wartość bieżącą minimalnych opłat leasingowych obliczono przy zastosowaniu efektywnych stóp procentowych od 3,99% do 6,68% dla umów denominowanych w euro i od 8,06% do 8,28% dla umów leasingowych denominowanych w złotych.

Znaczące postanowienia umów leasingowych

- okres leasingu wynosi zazwyczaj 5 lat,
- podstawę ustalania kwoty warunkowych opłat leasingowych (odsetek) stanowi EURIBOR – dla umów denominowanych w euro oraz WIBOR – dla umów nominowanych w złotych powiększone o marżę bankową,
- łączna kwota przyszłych płatności warunkowych (odsetek) według stanu na 30 czerwca 2007 r. wynosi 93 tys. zł,
- w umowach leasingowych zawarta jest opcja kupna przedmiotu leasingu po zakończeniu okresu umowy,
- z postanowień umownych nie wynikają ograniczenia dotyczące dodatkowego zadłużenia ani dodatkowych umów leasingowych,

Ze względu na stosunkowo niską kwotę zadłużenia Grupy z tytułu leasingu oraz fakt, że ok. 75% tej kwoty przypada do spłaty w okresie 6 miesięcy po dniu bilansowym, Zarząd określa ryzyko wzrostu rat leasingowych w pozostałym okresie trwania umów leasingowych jako nieznaczące.

13. Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego kompensuje się ze sobą, jeżeli istnieje możliwe do wyegzekwowania na drodze prawnej prawo do skompensowania bieżących aktywów i zobowiązań podatkowych i jeżeli odroczony podatek dochodowy podlega tym samym organom podatkowym. Ponadto Spółka dokonuje kompensaty przewidując, że odwrócenie przejściowych różnic nastąpi w tym samym okresie.

Po dokonaniu kompensaty, w sprawozdaniu finansowym wykazuje się następujące kwoty:

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:			
- Przypadające do realizacji po upływie 12 miesięcy	230	338	1 101
- Przypadające do realizacji w ciągu 12 miesięcy	898	1 089	1 201
	1 128	1 427	2 302
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego:			
- Przypadające do uregulowania po upływie 12 miesięcy	(1 597)	(1 978)	(3 089)
- Przypadające do uregulowania w ciągu 12 miesięcy	(1 094)	(2 805)	(1 519)
	(2 691)	(4 783)	(4 608)
Wartość bilansowa aktywa (zobowiązania) z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(1 563)	(3 356)	(2 306)

Zmiany stanu aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego w trakcie roku (przed uwzględnieniem ich kompensaty w ramach jednej jurysdykcji prawnej) przedstawiają się w sposób następujący:

Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Tytuł różnic przejściowych	Stan na 1.01.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 31.12.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 30.06.2007 r.
Wycena rzeczowego majątku trwałego	2 198	(370)	640	2 468	(107)	299	2 660
Niezrealizowane różnice kursowe	33	(195)	169	7	(75)	99	31
Przychody z tytułu najmu	1 316	(1 316)	2 308	2 308	(2 308)	-	-
Pozostałe	48	(48)	-	-	(38)	38	-
Razem	3 595	(1 929)	3 117	4 783	(2 528)	436	2 691

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Tytuł różnic przejściowych	Stan na 1.01.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 31.12.2006 r.	Uznanie wyniku finansowego	Obciążenie wyniku finansowego	Stan na 30.06.2007 r.
Leasing	392	71	(336)	127	-	(82)	45
Odpisy aktualizujące i rozliczenia międzyokresowe	1 659	1 066	(1 476)	1 249	408	(650)	1 007
Różnice kursowe	51	372	(372)	51	146	(121)	76
Razem	2 102	1 509	(2 184)	1 427	554	(853)	1 128

14. Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych

	30 czerwca 2007 r.	Stan na dzień: 31 grudnia 2006 r.	30 czerwca 2006 r.
Ujęte w bilansie zobowiązania z tytułu: Świadczeń emerytalnych	25	25	89
	25	25	89

15. Przychody ze sprzedaży

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Przychody ze sprzedaży usług dzierżawy	60 047	40 533
Przychody ze sprzedaży usług pozostałych	1 388	358
Razem przychody ze sprzedaży produktów	61 435	40 891
Przychody ze sprzedaży szalunków - towary i składniki majątku trwałego	18 856	7 067
Przychody ze sprzedaży pozostałych towarów	18 060	10 937
Razem przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	36 916	18 004
Razem przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	98 351	58 895

16. Koszty według rodzaju

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości	18 883	13 242
Koszty świadczeń pracowniczych (nota 16 a)	9 796	5 965
Zużycie surowców, materiałów i energii	2 852	1 870
Usługi transportowe	3 589	2 012
Usługi najmu i dzierżawy	2 463	1 996
Koszty pozostałych usług obcych	5 440	4 578
Pozostałe koszty	2 449	2 740
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	20 749	11 216
Koszty według rodzaju razem	66 221	43 619
Koszty sprzedaży i marketingu (wielkość ujemna)	(2 582)	(2 968)
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	(3 225)	(3 337)
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	60 414	37 314
16 a) Koszty świadczeń pracowniczych		
Koszty wynagrodzeń oraz koszty świadczeń z tytułu rozwiązania stosunku pracy	8 124	4 938
Koszty ubezpieczeń społecznych	1 672	1 027
	9 796	5 965

17. Inne zyski/(straty) netto

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Otrzymane odszkodowania – utracone składniki rzeczowego majątku trwałego i obrotowego	11	143
Zwrócone/(poniesione) koszty procesowe netto	(7)	6
Likwidacja składników rzeczowego majątku trwałego	(290)	63
Ubezpieczenie należności	(100)	-
Zyski z tytułu zmiany wartości godziwej kontraktów terminowych	25	119
Odpisane zobowiązania	29	-
Pozostałe (koszty)/ zyski	37	36
Razem inne zyski/(straty) netto	(295)	367

18. Przychody i koszty finansowe

18 a) Przychody finansowe

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Odsetki od lokat pieniężnych	544	-
Sprzedaż wierzytelności	315	21
Udzielone poręczenia	5	18
Inne	20	10
Razem przychody finansowe	884	49

18 b) Koszty finansowe

Koszty odsetek:		
- kredyty bankowe	(2 732)	(1 502)
- leasing	(88)	(175)
- z tytułu zwłoki w zapłatach zobowiązań	(54)	(48)
	(2 874)	(1 725)
Straty kursowe	(13)	(217)
Koszty uzyskania poręczenia spłaty zobowiązań z tytułu kredytu	(161)	(228)
Straty na sprzedaży wierzytelności	(18)	(18)
Zmiana wartości bieżącej zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	(10)	(15)
Koszty pozyskania kredytu	(74)	-
Inne	(5)	(5)
Razem koszty finansowe	(3 155)	(2 208)

19. Podatek dochodowy

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Podatek bieżący	(7 547)	(1 785)
Podatek odroczoney (nota 13)	1 793	(813)
	(5 754)	(2 598)

Różnice pomiędzy zyskiem przed opodatkowaniem a podstawą opodatkowania:

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Zysk przed opodatkowaniem	29 563	13 484
Przychody nie podlegające opodatkowaniu	(6 374)	(4 642)
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	4 377	554
Przychody z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach rozrachunkowych stanowiące przychody podatkowe bieżącego okresu	15 493	-
Koszty z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach rozrachunkowych stanowiące koszty uzyskania przychodu bieżącego okresu	(3 339)	-
Podstawa opodatkowania	39 720	9 396
Podatek dochodowy bieżący	7 547	1 785
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego (Nota 13)	(2 092)	1 013
Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego (Nota 13)	299	(200)
Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	5 754	2 598
Efektywna stawka opodatkowania	19,5%	19,3%

Podatek dochodowy od zysku Spółki przed opodatkowaniem różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując stawkę podatku mającą zastosowanie do zysku przed opodatkowaniem.

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Zysk przed opodatkowaniem	29 563	13 484
Podatek wyliczony według obowiązujących stawek	5 617	2 562
Dochody nie podlegające opodatkowaniu	(995)	(8)
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów	1 130	44
Przychody i koszty z tytułu najmu ujęte w poprzednich okresach rozrachunkowych stanowiące przychody podatkowe i koszty uzyskania przychodu bieżącego okresu	2	-
Obciążenie wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	5 754	2 598

Władze podatkowe mogą przeprowadzić kontrolę ksiąg rachunkowych i rozliczeń podatkowych w ciągu 5 lat od zakończenia roku, w którym złożono deklaracje podatkowe i obciążyć Spółkę dodatkowym wymiarem podatku wraz z karnymi odsetkami. W opinii Zarządu nie istnieją okoliczności wskazujące na możliwość powstania istotnych zobowiązań z tego tytułu.

20. Wycena instrumentów finansowych według wartości godziwej

Na podstawie przeprowadzonych analiz Spółka oceniła, że wartość bilansowa poszczególnych instrumentów finansowych prezentowanych w niniejszym sprawozdaniu finansowym jest równa wartościom godziwym tych instrumentów z wyjątkiem instrumentów finansowych przeznaczonych do sprzedaży wycenianych według ceny nabycia.

21. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby wywrzeć istotny wpływ na prezentowane sprawozdanie finansowe.

22. Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcji wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki oraz średniej ważonej liczby akcji zwykłych w trakcie roku.

	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 r.	6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2006 r.
Zysk przypadający na akcjonariuszy Spółki	23 810	10 886
Liczba akcji zwykłych na dzień bilansowy	5 255 632	4 890 632
Średnia ważona liczba akcji zwykłych *)	5 024 465	5 024 465
Rozwodniona liczba akcji zwykłych (z uwzględnieniem warrantów) *)	5 024 465	4 890 632
Podstawowy zysk na akcję (w zł na jedną akcję)	4,74	2,23
Rozwodniony zysk na jedną akcję (w zł na jedną akcję)	4,74	2,23

*) Przydział warrantów subskrypcyjnych serii A oraz objęcie akcji serii G w wykonaniu tych warrantów nastąpiło tego samego dnia 24.04.2007 r.. W związku z powyższym zysk podstawowy na akcję (zysk/średnia ważona liczba akcji) i rozwodniony zysk na akcję (zysk/średnioważona liczba akcji powiększona o warranty) stanowi taką samą kwotę.

23. Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro

Przeliczenie wybranych danych finansowych na euro zaprezentowano w poniższej tabeli:

WYSZCZEGÓLNIENIE	w tys. zł		w tys. EUR	
	6 miesięcy 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.	6 miesięcy 2006r. od 1.01 do 30.06 2006 r.	6 miesięcy 2007r. od 1.01 do 30.06 2007 r.	6 miesięcy 2006r. od 1.01 do 30.06 2006 r.
	Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	98 351	58 895	25 555
Zysk z działalności operacyjnej	31 835	15 643	8 272	4 011
Zysk brutto	29 564	13 484	7 682	3 457
Zysk netto	23 810	10 886	6 187	2 791
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	60 736	26 908	15 781	6 899
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(66 832)	(52 166)	(17 365)	(13 375)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	69 232	25 860	17 989	6 630
Przepływy pieniężne netto	63 136	602	16 405	154

	w tys. zł		w tys. EUR	
	30.06.2007 r.	30.06.2006 r.	30.06.2007 r.	30.06.2006 r.
Aktywa razem	350 890	212 339	93 178	52 515
Zobowiązania	139 878	134 385	37 144	33 236
Zobowiązania długoterminowe	78 301	70 337	20 792	17 396
Zobowiązania krótkoterminowe	61 577	64 048	16 352	15 840
Kapitał własny	211 012	77 954	56 034	19 279
Kapitał podstawowy	10 511	9 781	2 791	2 419
Liczba akcji na dzień bilansowy	5 255 632	4 890 632	5 255 632	4 890 632
Średnia ważona liczba akcji	5 024 465	4 890 632	5 024 465	4 890 632
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/ EUR) *)	40,14	15,94	10,66	3,94
Zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	4,74	2,23	1,23	0,57
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	4,74	2,23	1,23	0,57

*) Wartość księgową na jedną akcję obliczono jako iloraz kwoty kapitału własnego i liczby akcji na dzień bilansowy.

Wszystkie kwoty wyrażone w tys. zł, o ile nie zaznaczono inaczej

Poszczególne pozycje aktywów i pasywów zostały przeliczone na EUR przy zastosowaniu średnich kursów walut ogłoszonych przez Prezesa NBP, obowiązujących na dzień bilansowy. Średni kurs EUR na dzień 30 czerwca 2007 r. wynosił 3,7658 zł, a na dzień 30 czerwca 2006 r. 4,0434 zł.

Przy przeliczaniu pozycji rachunku zysków i strat oraz pozycji rachunku przepływu środków pieniężnych zastosowano kurs stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, czyli dane za okres 1.01. – 30.06.2007 r. przeliczono wg kursu = 3,8486 zł/EUR, dane za analogiczny okres 2006 r. przeliczono wg kursu = 3,9002 zł/EUR

Oświadczenie Zarządu ULMA Construcccion Polska S.A.

Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe ULMA Construcccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki w dniu 14 września 2007 r.

Niniejsze sprawozdanie finansowe za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zostało sporządzone w celu przedstawienia sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyników działalności ULMA Construcccion Polska S.A.

Niniejsze sprawozdanie finansowe ULMA Construcccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku sporządzone zostało zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Sprawozdanie finansowe ULMA Construcccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku zawiera:

- skrócony bilans
- skrócony rachunek zysków i strat
- skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym
- skrócony rachunek przepływów pieniężnych
- informacje dodatkowe.

Według naszej najlepszej wiedzy, sprawozdanie finansowe ULMA Construcccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki oraz jej wynik finansowy.

Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący przeglądu sprawozdania finansowego ULMA Construcccion Polska S.A. za 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2007 roku został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu tego sprawozdania spełniają warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

W imieniu Zarządu ULMA Construcccion Polska S.A.

Andrzej Kozłowski, Prezes Zarządu

Eñaut Eguidazu Aldalur, Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Orzełowski, Członek Zarządu

José Irizar Lasa, Członek Zarządu

José Ramón Anduaga Aguirre, Członek Zarządu

Warszawa, dnia 14 września 2007 r.